

6888.HK 英达公路再生科技

未评级

公路养护技术领先，抢占千亿市场空间

2016年07月11日

市场数据

报告日期	2016-07-11
收盘价(港元)	0.92
总股本(百万股)	1079.00
总市值(百万港元)	992.68
净资产(百万港元)	1142.93
总资产(百万港元)	1703.78
每股净资产(港元)	1.06

数据来源: Wind

相关报告

海外研究

高级分析师: 鲁衡军
注册国际投资分析师 CIIA
luhj@xyzq.com.hk
SFC: AZF126
SAC: S0190515010004

联系人: 龙雷
longlei@xyzq.com.cn
SAC: S0190516020003

主要财务指标

会计年度	2012A	2013A	2014A	2015A
营业收入(百万港元)	486.00	628.71	390.43	616.64
同比增长(%)	72.8%	29.4%	-37.9%	57.9%
净利润(百万港元)	146.59	182.53	58.50	64.50
同比增长(%)	135.9%	24.5%	-68.0%	10.3%
毛利率(%)	54.1%	54.3%	41.5%	30.1%
净利润率(%)	30.9%	28.6%	13.8%	10.6%
净资产收益率(%)	66.5%	15.3%	5.0%	5.6%
每股收益(港元)	-	0.20	0.05	0.06
每股经营现金流(港元)	65.75	-0.03	-0.02	0.06

数据来源: 公司资料、兴业证券研究所

投资要点

- **公路养护市场空间巨大，市场化程度提高释放商业机会。**我国高速公路总长度 12 万公里，居世界第一，公路网总长度仅次于美国，每年公路养护开支在 3000 亿元以上。公路养护市场化程度低，技术落后，如未来逐步开放，将带来巨大的商业机会。
- **英达公路养护技术全国领先，设备市场占有率第一。**英达公路再生科技具备独有的“就地热再生技术”，相对于传统人工修复，不仅效率高，修复质量好，还能实现沥青材料循环再利用。公司已拥有多个优秀过往业绩。
- **创新特许经营商模式，年内设备销售持续发力。**公司已在全国各地发展了 12 家特许经营商，基于国内市场对养护机械的巨大需求和公司养护设备的优势地位，我们认为该销售模式今年将持续发力，设备销售有望快速放量。
- **控股公路养护公司，试水服务市场。**公司通过控股子公司英达智能持有天津高速公路养护公司 55% 股权，直接参与到公路养护市场的一线环节。目前公司正逐步增加自有设备在天津高速公路养护公司中的利用率，以期提高效益。若该商业模式被验证，将对公司进一步拓展其在国内的公路养护业务起到良好的示范作用。
- **投资建议：**公司 2015 年静态 PE15.4 倍，鉴于其技术的领先地位和国内公路养护市场巨大的潜力，建议对其后续进展保持关注。
- **风险提示：**公路养护市场对外开放进程低于预期，养护市场竞争状况恶化，人民币贬值。

报告正文

- **公路养护市场空间巨大，市场化程度提高释放商业机会。**至 2015 年，我国公路总长度达 457 万公里，仅次于美国；其中高速公路总长度达 12 万公里，居世界第一位。根据交通部统计，2014 年全国收费公路养护经费支出达 469.2 亿元，加上非收费公路，公路养护市场空间每年可高达 3000 亿元以上。传统的公路养护方式使用大量人力，成本高效率低，亟待进行市场化改革。公路养护对市场的开放将为公路养护商带来巨大的商业机会。
- **英达公路养护技术全国领先，设备市场占有率第一。**英达公路再生科技具备独有的“就地热再生技术”，通过自动化设备对路面进行加热和耙松，就地压实再生，不仅效率高，修复质量好，还能实现沥青材料循环再利用，环保效益突出。公司生产的公路养护设备长年在国内市场占有率第一，应用项目遍及全国，并曾用于国庆阅兵前北京长安街、广州亚运会及海南博鳌论坛等多个重点项目，过往业绩十分出色。
- **创新特许经销商模式，年内设备销售持续发力。**公司 2013 年底开始尝试采用特许经销商模式，在不影响原有合资公司业务的前提下在特定区域开展设备销售业务，目前已在全国发展出 12 家特许经销商。基于国内市场对路面养护机械的巨大需求和公司养护设备的优势地位，我们认为该销售模式今年将继续发力，设备销售有望快速放量。
- **控股公路养护公司，试水服务市场。**2015 年 6 月公司控股子公司英达智能增资控股了天津高速公路养护公司，这也是公司首度控股一家养护公司。控股养护公司将令公司直接参与到公路养护市场的一线环节，有助于公司设备优势全面发挥。目前公司正逐步增加自有设备在天津高速公路养护公司中的利用率，以期提高效益。若该商业模式被验证，将对公司进一步拓展其在国内的公路养护业务起到良好的示范作用。
- **投资建议：**公司 2015 年收入 6.17 亿港元，归属净利润 6450 万港元，目前静态 PE15.4 倍。公司公路养护技术及设备在国内市场居于领先地位，中国公路养护待开发空间巨大。市场的开放进度和商业模式至关重要，建议对公司后续进展保持关注。
- **风险提示：**公路养护市场对外开放进程低于预期，养护市场竞争状况恶化，人民币贬值。

投资评级说明

行业评级 报告发布日后的 12 个月内行业股票指数的涨跌幅度相对同期恒生指数的涨跌幅为基准,投资建议的评级标准为:

- 推 荐: 相对表现优于市场;
中 性: 相对表现与市场持平
回 避: 相对表现弱于市场

公司评级 报告发布日后的 12 个月内公司的涨跌幅度相对同期恒生指数的涨跌幅为基准,投资建议的评级标准为:

- 买 入: 相对大盘涨幅大于 15% ;
增 持: 相对大盘涨幅在 5% ~ 15%之间
中 性: 相对大盘涨幅在-5% ~ 5%;
减 持: 相对大盘涨幅小于-5%

机构销售经理联系方式

机构销售经理联系方式					
机构销售负责人			邓亚萍	021-38565916	dengyp@xyzq.com.cn
上海地区销售经理					
姓名	办公电话	邮箱	姓名	办公电话	邮箱
罗龙飞	021-38565795	luolf@xyzq.com.cn	盛英君	021-38565938	shengyj@xyzq.com.cn
杨忱	021-38565915	yangchen@xyzq.com.cn	王政	021-38565966	wangz@xyzq.com.cn
冯诚	021-38565411	fengcheng@xyzq.com.cn	王溪	021-20370618	wangxi@xyzq.com.cn
顾超	021-20370627	guchao@xyzq.com.cn	李远帆	021-20370716	liyuanfan@xyzq.com.cn
胡岩	021-38565982	huyan@xyzq.com.cn	王立维	021-38565451	wanglw@xyzq.com.cn
地址: 上海市浦东新区民生路 1199 弄证大五道口广场 1 号楼 20 层 (200135) 传真: 021-38565955					
北京地区销售经理					
姓名	办公电话	邮箱	姓名	办公电话	邮箱
朱圣诞	010-66290197	zhusd@xyzq.com.cn	郑小平	010-66290223	zhengxiaoping@xyzq.com.cn
肖霞	010-66290195	xiaoxia@xyzq.com.cn	陈杨	010-66290197	chenyang@xyzq.com.cn
刘晓浏	010-66290220	liuxiaoliu@xyzq.com.cn	吴磊	010-66290190	wulei@xyzq.com.cn
何嘉	010-66290195	hejia@xyzq.com.cn			
地址: 北京西城区锦什坊街 35 号北楼 601-605 (100033) 传真: 010-66290220					
深圳地区销售经理					
姓名	办公电话	邮箱	姓名	办公电话	邮箱
朱元贱	0755-82796036	zhuyy@xyzq.com.cn	李昇	0755-82790526	lisheng@xyzq.com.cn
杨剑	0755-82797217	yangjian@xyzq.com.cn	邵景丽	0755-23836027	shaojingli@xyzq.com.cn
王维宇	0755-23826029	wangweiyu@xyzq.com.cn			
地址: 福田区中心四路一号嘉里建设广场第一座 701 (518035) 传真: 0755-23826017					
海外销售经理					
姓名	办公电话	邮箱	姓名	办公电话	邮箱
刘易容	021-38565452	liuyirong@xyzq.com.cn	徐皓	021-38565450	xuhao@xyzq.com.cn
张珍岚	021-20370633	zhangzhenlan@xyzq.com.cn	陈志云	021-38565439	chanchiwan@xyzq.com.cn
曾雅琪	021-38565451	zengyayi@xyzq.com.cn	申胜雄		shensx@xyzq.com.cn
赵新莉	021-38565922	zhaoxinli@xyzq.com.cn			
地址: 上海市浦东新区民生路 1199 弄证大五道口广场 1 号楼 20 层 (200135) 传真: 021-38565955					
私募及企业客户负责人			刘俊文	021-38565559	liujw@xyzq.com.cn
私募销售经理					
姓名	办公电话	邮箱	姓名	办公电话	邮箱
徐瑞	021-38565811	xur@xyzq.com.cn	杨雪婷	021-20370777	yangxueting@xyzq.com.cn
唐恰	021-38565470	tangqia@xyzq.com.cn	韩立峰	021-38565840	hanlf@xyzq.com.cn
地址: 上海市浦东新区民生路 1199 弄证大五道口广场 1 号楼 20 层 (200135) 传真: 021-38565955					

香港及海外市场

机构销售负责人			丁先树	18688759155	dingxs@xyzq.com.hk
姓名	办公电话	邮箱	姓名	办公电话	邮箱
郑梁燕	18565641066	zhengly@xyzq.com.hk	阳焯	18682559054	yanghan@xyzq.com.hk
王子良	18616630806	wangzl@xyzq.com.hk	周围	13926557415	zhouwei@xyzq.com.hk
孙博轶	13902946007	sunby@xyzq.com.hk			

地址: 香港中环德辅道中 199 号无限极广场 32 楼 3201 室 传真: (852)3509-5900

【信息披露】

兴业证券股份有限公司(“本公司”) 在知晓的范围内履行信息披露义务。客户可登录 www.xyzq.com.cn 内幕交易防控栏内查询静默期安排和关联公司持股情况。

【分析师声明】

本人具有相关监管机构所须之牌照。本人确认已合乎监管机构之相关合规要求, 并以勤勉的职业态度, 独立、客观地出具本报告。本报告清晰准确地反映了本人的研究观点。本人不曾因, 不因, 也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接收到任何形式的补偿。

【法律声明】

本报告由兴业证券股份有限公司(已具备证券投资咨询业务资格)制作。

本报告由受香港证监会监察的兴证国际证券有限公司(香港证监会中央编号: AYE823)于香港提供。香港的投资者若有任何关于本报告的问题请直接联系兴证国际证券有限公司的销售交易代表。

本报告将依据其他国家或地区的法律法规和监管要求于该国家或地区提供本报告。

本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。客户应当认识到有关本报告的短信提示、电话推荐等只是研究观点的简要沟通, 需以本公司 <http://www.xyzq.com.cn> 网站刊载的完整报告为准, 本公司接受客户的后续问询。

本公司的销售人员、交易人员以及其他专业人士可能会依据不同假设和标准、采用不同的分析方法而口头或书面发表与本报告意见及建议不一致的市场评论和/或交易观点。本公司没有将此意见及建议向报告所有接收者进行更新的义务。

本公司的资产管理部、自营部门以及其他投资业务部门可能独立做出与本报告中的意见或建议不一致的投资决策。

本报告并非针对或意图发送予或为任何就发送、发布、可得到或使用此报告而使本公司违反当地的法律或法规或可致使本公司受制于相关法律或法规的任何地区、国家或其他管辖区域的公民或居民, 包括但不限于美国及美国公民(1934年美国《证券交易所》第15a-6条例定义为本「主要美国机构投资者」除外)。

本报告可能附载其它网站的地址或超级链接。对于本报告可能涉及到本公司网站以外的资料, 本公司未有参阅有关网站, 也不对它们的内容负责。提供这些地址或超级链接的目的, 纯粹为了收件人的方便及参考, 连结网站的内容不构成本报告的任何部份。收件人须承担浏览这些网站的风险。

本公司系列报告的信息均来源于公开资料, 本公司对这些信息的准确性和完整性不作任何保证, 也不保证所包含的信息和建议不会发生任何变更。本公司已力求报告内容的客观、公正, 但文中的观点、结论和建议仅供参考, 报告中的信息或意见并不构成所述证券的买卖出价或征价, 投资者据此做出的任何投资决策与本公司和作者无关。

在法律许可的情况下, 兴业证券股份有限公司可能会持有本报告中提及公司所发行的证券头寸并进行交易, 也可能为这些公司提供或争取提供投资银行业务服务。因此, 投资者应当考虑到兴业证券股份有限公司及/或其相关人员可能存在影响本报告观点客观性的潜在利益冲突。投资者请勿将本报告视为投资或其他决定的唯一信赖依据。

若本报告的接收人非本公司的客户, 应在基于本报告作出任何投资决定或就本报告要求任何解释前咨询独立投资顾问。

本报告的版权归本公司所有。本公司对本报告保留一切权利。除非另有书面显示, 否则本报告中的所有材料的版权均属本公司。未经本公司事先书面授权, 本报告的任何部分均不得以任何方式制作任何形式的拷贝、复印件或复制品, 或再次分发给任何其他人, 或以任何侵犯本公司版权的其他方式使用。未经授权的转载, 本公司不承担任何转载责任。