

雪球访谈

对话华大基因：行业布局如何踏浪前行？

2022年06月27日

雪球

聪明的投资者都在这里

免责声明

本报告由系统自动生成。所有信息和内容均来源于雪球用户的讨论，雪球不对信息和内容的准确性、完整性作保证，也不保证相关雪球用户拥有所发表内容的版权。报告采纳的雪球用户可能在本报告发出后对本报告所引用之内容做出变更。

雪球提倡但不强制用户披露其交易活动。报告中引用的相关雪球用户可能持有本报告中提到的公司所发行的证券并进行交易，也可能与这些公司或相关利益方发生关系，雪球对此并不承担核实义务。

本报告的观点、结论和建议不构成投资者在投资、法律、会计或税务等方面的任何操作建议。投资者应自主作出投资决策并自行承担投资风险，根据本报告做出的任何决策与雪球和相关雪球用户无关。

股市有风险，入市需谨慎。

版权声明

除非另有声明，本报告采用知识共享“署名 3.0 未本地化版本”许可协议进行许可（访问 <http://creativecommons.org/licenses/by/3.0/deed.zh> 查看该许可协议）。



访谈嘉宾

华大基因投资者关系



访谈简介

#2022首届雪球调研大会#

近年来，基因检测相关内容受到市场热捧。据中商产业研究院发布的《中国基因检测行业市场前景及投资机会研究报告》称，随着基因测序技术的发展，云计算、超级计算等技术逐渐成熟，基因库基础设施建设逐步完善，相关政策法规进一步完善，基因组学应用将日益普及。

华大基因作为中国基因行业的奠基者，在2021年报及2022一季报业绩表现上，西南证券认为其新冠业务影响表观增速，常规业务恢复稳健发展态势；天风证券表示其业绩符合预期，预测会持续深耕海外市场。

华大基因如何在生育健康、肿瘤防控和感染防控等多个领域，助力全球精准医学业务的发展？本期我们邀请到了@华大基因投资者关系为球友在线解惑，本次访谈提问时间截至2022年6月24日下午六点，感兴趣的球友快来提问吧！

[\(进入雪球查看访谈\)](#)

本次访谈相关股票：华大基因(SZ300676)

以下内容来自[雪球访谈](#)，想实时关注嘉宾动态?立即[下载雪球客户端](#)关注TA吧!

[问] kingtdl:

对 [@华大基因投资者关系](#) 说：你好，华大作为中国抗疫名片，医疗机构和检测试剂很少有政府采购华大的，这是为何？华大的营销策略很有问题呀，连广州万孚生物都不如吗？公司的肿瘤筛查和新生儿检查业务也没有什么重大进展呀？公司主打海外业务，海外现在都是全民免疫，不知道对公司影响如何？2022年初除新冠业务外，公司主营业务有无明显增长？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。公司在市场推广过程中不断探索符合行业特点及自身经营特色的营销模式，通过科普启发市场需求、产品销售推动、企业品牌建设相结合的方式，以实现销售市场要素的有效掌控为目的的全方位、多层次整体营销模式。关于公司主要业务进展及2022年的业绩情况，请您后续关注公司在巨潮资讯网发布的相关定期报告。谢谢。

[问] 美格不到100不下车：

对 [@华大基因投资者关系](#) 说：跟美因基因是否为竞争关系

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。华大基因的主营业务为通过基因检测、质谱检测、生物信息分析等多组学大数据技术手段，为科研机构、企事业单位、医疗机构、社会组织等提供研究服务和精准医学检测综合解决方案。关于公司所处行业的市场竞争格局，可参见公司《2021年年度报告》第三节的相关内容。谢谢。

[问] gbdjrjr:

对 [@华大基因投资者关系](#) 说：20年了公司哪些不变哪些变。

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。

首先，什么没变：

1.核心大目标没变，从而使得科学技术产业的要求和全球所有机构都不一样，进而凝聚起一直价值观高度一致的优秀管理团队；比如造福人类，那就意味着不是单单在中国，而要考虑比如印度怎么办，非洲怎么办，所以华大是天生国际型，而非逐步国际化；

2.天下为公，敢为人先的精神未变，从人类基因组到水稻基因组，从抗击非典到抗击新冠，从捐赠试剂到天下无贫，华大始终痴心不改，履行企业社会责任，20 多年来英才辈出，在新冠全球驰援中有超过上千名包括基层员工争先奔赴前线，是一支特别能吃苦、特别能战斗、特别敢胜利的队伍；

3.工具决定论没变，从始终保持成本可控到工具自主可控，没有高科技公司，只有高效率公司，所以我们欢迎集采，特别是在公共卫生领域。市场经济往往失灵，我们在强调技术先进性的同时，更加考虑普惠和可及性；

4.工程化推进方式没变，无论是精准医学解决方案，还是生物信息软件的开放，华大始终坚持以工程化的方式推进，同步考虑先进性、鲁棒性、适配性和可移植性，从而确保了在全球各个领域的布局效率，获得先发优势。

其次，至于说什么变了：

这个变还是相对的，不变的是紧密跟进全球科技进展，舍得研发投入、敢于躬身入局、多年坚持深耕，通过发表高水平论文，发布行业标准、白皮书等，逐步在各个应用领域逐步实现了从跟跑、并跑到局部领跑。但究其底层方法论，依然是上面提到的不变的几点。

[问] 33手：

对 @华大基因投资者关系 说：请问公司的基因检测业务国内及全球市占率的增速怎么样？以后基因检测技术是否能进一步发展，迭代周期多久？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。截至2021年末，借助长期积累的全球销售渠道，公司新冠检测产品已经覆盖全球超过180个国家和地区，致力于为各个国家和地区的公

众健康做出积极贡献。关于公司2021年分地区的业务收入情况，请您查阅公司在巨潮资讯网披露的《2021年度报告》第三节之主营业务分析。21世纪以来，全球生物医药领域创新活跃，科技与产业整体发展势头良好、增速较快。以基因组学、生物信息学、生物大数据等为代表的新技术在医疗健康领域的广泛应用，为生育健康、遗传病检测、肿瘤早筛、伴随诊断、传染病诊断等下游应用场景创造新的市场空间。谢谢。

[问] 蓝山价投：

对 @华大基因投资者关系 说：请问贵司猴痘检测试剂盒是否有布局，有无获得欧盟的认证并客户供货？还有就是贵司海外业务发展后续是如何规划的，能不能大致讲一下，谢谢！

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。近期，华大基因猴痘病毒核酸检测产品已取得欧盟CE证书，该产品获得欧盟CE准入资质后，可在认可欧盟CE资质的国家进行销售，进一步丰富了华大基因感染防控业务的产品矩阵，有利于进一步提升公司的国际竞争力，全面助力全球公共卫生防控。

公司紧抓后疫情时代全球精准医学服务体系建设扩容的契机，加大常规业务海外拓展的产品储备。2021年，公司针对多联检检测、核酸快速检测、不同变异株检测的市场需求所研发的相关检测试剂盒，核酸多重检测试剂产品、地中海贫血基因检测试剂盒、镰刀型细胞贫血病基因检测试剂盒、肠癌辅助诊断检测试剂盒、肺癌ctDNA检测试剂盒、实体肿瘤多基因联合检测试剂盒等产品均获得了欧盟CE准入资质，无创产前基因检测产品获印度准入资质，未来有望依托“火眼”实验室平台，为公司海外业务的可持续发展提供重要支持。谢谢。

[问] gbdjrjr：

对 @华大基因投资者关系 说：你好，保障国家粮食安全，对种质资源更加重视。请问下华大基因在动植物研究方面，开展了哪些工作？如何服务国家战略需求？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。在多组学大数据服务与合成业务方面，公司可提供动植物全基因组重测序，对已知基因组序列的物种进行基因组测序，并在此基础上完成个体或群体分析，有助于快速发现与动植物重要性状相关的遗传变异，应用于分子育种中，缩短育种周期。谢谢。

[问] 土星最好看：

对@华大基因投资者关系 说：

- 1，非COVID-19的业务进展如何？
- 2，华大基因海外市场怎么样？
- 3，相关研发进展如何？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。公司业务已经覆盖了全球100多个国家和地区，截至2021年末，公司新冠检测产品已经覆盖全球超过180个国家和地区，累计在海外启动“火眼”实验室近100个，分布在全球30余个国家和地区，致力于为各个国家和地区的公众健康做出积极贡献。公司紧抓后疫情时代全球精准医学服务体系建设扩容的契机，加大常规业务海外拓展的产品储备。2021年，公司针对多联检检测、核酸快速检测、不同变异株检测的市场需求所研发的相关检测试剂盒，核酸多重检测试剂盒、地中海贫血基因检测试剂盒、镰刀型细胞贫血病基因检测试剂盒、肠癌辅助诊断检测试剂盒、肺癌ctDNA检测试剂盒、实体肿瘤多基因联合检测试剂盒等产品均获得了欧盟CE准入资质，无创产前基因检测产品获印度准入资质，未来有望依托“火眼”实验室平台，为公司海外业务的可持续发展提供重要支持。谢谢。

[问] 专注于新能源投资：

对@华大基因投资者关系 说：

- 1，请问对于股价这个趋势怎么看？
- 2，华大基因未来的业务有什么新的方向吗？
- 3，ICL赛道中华大基因的优势在哪里？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。二级市场股价受资本市场环境、宏观经济、投资者预期等诸多因素的影响。公司管理层对未来发展充满信心，未来也将继续秉承“基因科技造福人类”的理念，扎实经营业务，努力提升公司业绩，回报广大投资者，为股东及广大投资者的长远利益而奋斗。

公司紧抓后疫情时代全球精准医学服务体系建设扩容的契机，加大国际业务布局，加大常规业务海外拓展的产品储备，力争将华大基因全球抗疫的势能，转化为常规业务发展的动能。公司将依托“火眼”实验室平台，重点从公共卫生项目切入，分阶段推进本地化合作方案，建立区域性本地闭环价值链，拉通“筛、诊、疗”的临床应用，用工程化、标准化、规范化的技术和服务赋能全球大健康发展。谢谢。公司深耕基因科技行业20多年，已在人才、科研、产业链覆盖、核心业务以及渠道等多方面具备深厚积淀，公司在产品线、资质及实验室布局方面具有一定优势。谢谢。

[问] 222222222是：

对 @华大基因投资者关系 说：华大为什么这么傲娇，在二级市场如此低迷的情况下为什么不号召管理层适当的做一下市值管理，比如增持，还有华大现在手上有如此多的现金为什么不寻找合适的标的收购来做大做强呢

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。二级市场股价受资本市场环境、宏观经济、投资者预期等诸多因素的影响。公司管理层对未来发展充满信心，未来也将继续秉承“基因科技造福人类”的理念，扎实经营业务，努力提升公司业绩，回报广大投资者，为股东及广大投资者的长远利益而奋斗。

较为充裕的现金资产将为公司的后续业务发展奠定先发优势。具体而言，公司将聚焦主营业务进行相关研发和市场拓展，为公司长远发展夯实技术和渠道积累，提升实验室自动化水平和提高产能，为前端业务提供有力支撑；其次，公司也将在海外本地化业务开展方面进行相关投入，例如IVD厂房建设，为国际业务长期本地化发展提供基础设施；再者，公司合并报表范围内的子公司廊坊华大吉比爱生物技术有限公司于2021年竞拍取得国有土地使用权，以及募投项目青岛产业园也在推进建设中，为企业长期

发展适当配置不动产，提升资产质量。谢谢。

[问] 富有营养的土豆泥：

对@华大基因投资者关系 说：请问贵司有做移动检测车或流动检测站的计划和打算吗？猴痘检测试剂盒是否有为客户供货？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。华大基因的主营业务为通过基因检测、质谱检测、生物信息分析等多组学大数据技术手段，为科研机构、企事业单位、医疗机构、社会卫生组织等提供研究服务和精准医学检测综合解决方案。

目前，华大基因猴痘病毒核酸检测产品已取得欧盟CE证书，该产品获得欧盟CE准入资质后，可在认可欧盟CE资质的国家进行销售。关于上市公司华大基因的业务及产品信息，您可以留意公司在官网及官方微信公众号发布的相关资讯。谢谢。

[问] 嬌生慣養：

对 @华大基因投资者关系 说：请问一下： 1，公司作为率先布局质谱业务的企业，未来如何看质谱检测业务的发展前景？ 2，公司在辅助生殖相关检测领域，有哪些产品布局？ 3，公司目前在肿瘤早筛领域方面的布局规划情况？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。1) 公司目前质谱检测业务主要分为两部分，一是基于质谱的临床检测应用，二是基于蛋白质组学、代谢组学检测的科研服务。公司当前主要使用进口设备，基于国产替代的相关解决方案也在积极合作布局。相比欧美等发达国家，临床质谱检测在我国尚处于起步发展阶段，因此未来有望在更大范围发展。基于质谱的蛋白组、代谢组学检测是华大基因多组学大数据业务的重要组成部分，与基因测序业务相结合可以更好的为生命科学研究提供全方位解决方案，随着人们对生命科学研究及医学健康研究的进一步关注，也将会有长期持续的发展。2) 在生育健康类服务方面，公司基于高通量测序仪等创新型自主检测平台，从出生缺陷三级防控角度出发，涵盖孕前、孕期、新生儿及儿童各阶段，旨在全面助力出生缺陷防控，提高

儿童健康水平。其中，公司的EmbryoSeq胚胎植入前基因检测系列产品，可为临床选择合适的胚胎植入提供参考依据，提高胚胎植入后的妊娠率，降低出生缺陷的发生风险。3) 公司快速布局肿瘤早筛领域，在2019-2020年度已完成肠癌、肝癌产品开发和上市（商品名分别为华常康®无创肠癌基因检测、华甘宁®无创肝癌筛查基因检测），目前已完成多癌种检测技术原型开发，并同步推进相关产品的资质申报工作。国内资质方面，HPV检测产品、肺癌组织检测产品已获批；肠癌检测、BRCA基因检测产品、肺癌ctDNA液体活检产品、泛癌大panel检测产品、同源重组缺陷（HRD）检测产品、肿瘤微小疾病残留（MRD）检测产品等资质申报均在推进过程中。此外，近两年来，公司肿瘤检测产品亦在海外获得了多项资质准入，为国际化业务拓展奠定了重要的基础。谢谢。

[问] 骄傲的后仰：

对@华大基因投资者关系 说：国内常态化15分钟核酸检测要求已基本落地，请问华大在哪些城市有检测服务，单日最大检测量分别多少？谢谢！

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。新冠疫情发生以来，公司在丰富检测产品矩阵和多场景化综合解决方案服务方面，不断研发创新，全力满足全球疫情防控的动态化市场需求。同时，公司打造了自主可控、资质齐全的“平疫结合”的新型技术平台——“火眼”实验室，能够在“平时”为日常化应用和科研服务，在“疫时”快速响应应急检测和科研攻关需求，建设重塑公共卫生应急体系和防疫基础设施的新基建，为各个国家和地区的公众健康作出积极贡献。关于公司新冠检测业务的进展信息，请您留意公司发布的相关公告和官方微信公众号、官网资讯。谢谢。

[问] 君陌：

对@华大基因投资者关系 说：持有华大也一年多了，对华大人的科研实力和情怀没有质疑。华大的很多研究及成果都走在了行业前列，甚至远远走在了行业前列。但遗憾的是，虽然华大拥有众多具有市场前景、也极具潜力的产品，但市场的推广却太不如人意！不论是22年的抗原检测、还是之前几乎取得全球认证的核酸检测，给公

司、股东带来的收益有多少？包括公司一直强调的海外布局，到现在贡献了多少利润、或者未来能带来多少利润都是个迷，公司对此是否有清晰的规划和认知？

作为华大股东，公司每一项新产品的问世都让人眼前一亮，但过去市场推广的缺失，让人不禁对每一个新产品的问世都心怀质疑：产品能取得应有的效益吗？从一定意义上讲，华大上市公司更像一个研究机构而非上市公司：研究机构能推出产品即可，而上市公司却不能不问效益。既然上市，就要对股东、对社会有个起码的交代，即使短期看不到效益，也应该和股东认真的交流、清晰的沟通，而不是在回答股东问题时只会从年报中复制黏贴。

望公司在做好研究的同时，努力做好公司的运营和与投资者的沟通。

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。本次疫情所带来的不仅仅是新冠检测相关业务，更是凸显了预防医学的重要性，唤醒了大家对防大于治的公共卫生理念，让其真正深入人心；从这个角度而言，新冠疫情有望成为精准医学检测技术规模普及的加速事件。测序+多重核酸+抗原、抗体检测一体的防控能力建设会成为各国关注对象，而未来病种的防控重心会从以防控新发、重大传染病为主的公共卫生建设扩展，并根据各国情况不同，在出生缺陷防控或肿瘤防控上加大力度。本次新冠疫情带来的是超大规模分子检测和基因测序技术能力的普及，华大在生活染多年的积累，包括多项海外IVD资质的获得具备了明显的先发优势，也避开了国内的无序价格竞争。

华大基因在参与抗疫过程中积累的渠道优势、本地化运营能力是全球独特的竞争能力。例如在亚非拉等欠发达地区，当地需求没有被现有IVD企业产品关注和满足，公司主动部署和生产适合当地社会需求和购买能力的IVD产品，同时为本地化的合作赋能，让公司接入到更大的供应链体系和需求市场。谢谢。

[问] 涨停板喵：

对@华大基因投资者关系 说：华大基因的护城河具体是什么？能持久吗？谢谢！

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。公司深耕基因科技行业20多年，已在人才、科研、

产业链覆盖、核心业务以及渠道等多方面具备深厚积淀，公司在产品线、资质及实验室布局方面具有一定优势。公司紧抓后疫情时代全球精准医学服务体系建设的契机，拓展国际业务布局，加大常规业务海外拓展的产品储备，公司将依托“火眼”实验室平台，重点从公共卫生项目切入，分阶段推进本地化合作方案，建立区域性本地闭环价值链，拉通“筛、诊、疗”的临床应用，用工程化、标准化、规范化的技术和服务赋能全球大健康发展。谢谢。

[问] 论韭菜的自我修养：

对 @华大基因投资者关系 说：请问面对自然人消费者，如果想做肺癌，肠癌筛查，在哪里可以使用或者买到华大基因的产品？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。关于公司具体临床检测产品相关的疑问，您可拨打客服热线咨询：400-605-6655。谢谢。

[问] 多挣钱买肉肉：

对 @华大基因投资者关系 说：此次新冠疫情，华大基因有没有发展一些抗疫新冠的事业部门？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。按照公司定期报告披露口径，新冠相关业务属于公司感染防控基础研究和临床应用服务和精准医学检测综合解决方案两个业务模块。谢谢。

[问] 半池长安：

对 @华大基因投资者关系 说：请问：1.目前公司无创产前基因检测市场格局、未来发展战略情况如何？ 2.随着肿瘤基因检测行业不断发展，公司在该领域将采用怎样的发展战略？ 3.公司医学检测实验室的建设和运营情况？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。公司在生育健康领域的服务布局涵盖孕前、孕期、新生儿及儿童各阶段。未来，公司在多元化产品布局的基础上，将推动产前筛查的检测前移，聚焦孕前及孕早期的产品开发和推广，加大对于单基因病的一级预防如地中海贫血和扩展性携带者筛查的市场拓展；推动传统基础无创产前基因检测业务向升级版无创全因的逐步转化，目前已初显成效；加速新生儿耳聋基因筛查的覆盖度提升，快速切入新生儿基因筛查赛道。

在肿瘤防控方面，公司将在现有肠癌、肝癌检测及两癌（宫颈癌、乳腺癌）检测产品的基础上，加大多癌种早筛的产品开发和应用转化、临床性能验证、国内外资质申报等方面的投入力度；围绕多类肿瘤构建肿瘤“预、筛、诊、监”闭环的全体系产品布局。

公司在高通量测序实验室、分子实验室等生物学实验室建设方面有着较为深厚实力和丰富的经验。目前公司下属基因检测实验室共计30家，总面积约4.8万平方米，实验室已安全运行累计超过210万小时。谢谢。

[问] Johnsonuvq:

对 @华大基因投资者关系 说：消费级基因测序测序，目前在消费者中的接受程度是怎么样的，复购率是多少？

[答] 华大基因投资者关系:

您好，感谢您对华大基因的关注。华大基因的主营业务为通过基因检测、质谱检测、生物信息分析等多组学大数据技术手段，为科研机构、企事业单位、医疗机构、社会卫生组织等提供研究服务和精准医学检测综合解决方案。公司通过股权投资的形式参与到消费级基因检测行业和群体基因组学研究服务行业，相关业务进展建议您关注标的公司的资讯。谢谢。

[问] 终南归隐:

对@华大基因投资者关系 说：华大基因投资者关系，你好，请问贵司 对于目前华大基因股价是否低估，公司是否有继续回购或者控股股东，公司董高监 是否

有进一步增持股价，维护中小投资者投资信心，谢谢。

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。二级市场股价受资本市场环境、宏观经济、投资者预期等诸多因素的影响。公司管理层对未来发展充满信心，未来也将继续秉承“基因科技造福人类”的理念，扎实经营业务，努力提升公司业绩，回报广大投资者，为股东及广大投资者的长远利益而奋斗。谢谢。

[问] 猪牛羊肉ETF：

对@华大基因投资者关系 说：

- 1，请问目前看，基因测序国内竞争力怎么样？
- 2，华大基因在海外表现如何？
- 3，请问地贫基因检测、镰状细胞性贫血基因检测、肠癌辅助诊断、肺癌ctDNA、实体瘤多基因检测，目前的表现怎么样？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。华大基因作为中国基因行业的奠基者，秉承“基因科技造福人类”的愿景，通过20多年的人才积聚、科研积累和产业积淀，已建成覆盖全球百余个国家和全国所有省市自治区的营销服务网络，公司立足技术先进、配置齐全和规模领先的多组学产出平台，已成为全球屈指可数的科学技术服务提供商和精准医疗服务运营商。

截至目前，公司地贫基因检测、镰刀型细胞贫血病基因检测、肠癌辅助诊断、肺癌ctDNA及实体瘤多基因检测试剂盒已均获得了欧盟 CE 准入资质，未来有望依托“火眼”实验室平台，为公司海外业务的可持续发展提供重要支持。谢谢。

[问] 月野兔霓语：

对@华大基因投资者关系 说：

请问未来感控和肿瘤业务，发展如何？

近年公司的主要盈利业务是生育健康，无创产前诊断贡献了绝大多数利润，可以持续

吗？

公司在肿瘤的筛、诊、监的全景防控领域加速发布新产品，表现如何？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。华大基因在生育健康领域的服务布局涵盖孕前、孕期、新生儿及儿童各阶段。未来，公司在多元化产品布局的基础上，将推动产前筛查的检测前移，聚焦孕前及孕早期的产品开发和推广，加大对于单基因病的一级预防如地中海贫血和扩展性携带者筛查的市场拓展；推动传统基础无创产前基因检测业务向升级版无创全因的逐步转化，目前已初显成效；加速新生儿耳聋基因筛查的覆盖度提升，快速切入新生儿基因筛查赛道。

在肿瘤防控方面，公司将在现有肠癌、肝癌检测及两癌（宫颈癌、乳腺癌）筛查产品的基础上，加大多癌种早筛的产品开发和应用转化、临床性能验证、国内外资质申报等方面的投入力度；围绕多类肿瘤构建肿瘤“预、筛、诊、监”闭环的全体系产品布局。

在感染防控方面，公司在围绕传感染性疾病病原学诊断及用药需求，建立从社区筛查到医院疑难危重感染检测，从已知到未知的全方位病原微生物检测产品体系，打造感染防控的高中低通量产品多极发展。谢谢。

[问] 论韭菜的自我修养：

对 @华大基因投资者关系 说：请问华大基因和华大营养的关系？是否存在关联交易？如果存在关联交易，主要业务是什么？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。华大精准营养（深圳）科技有限公司是上市公司控股股东深圳华大基因科技有限公司的子公司。2022年，公司预计向华大精准营养（深圳）科技有限公司采购益生菌类产品，作为公司肠道菌群检测等的补充产品，为做肠道菌群检测的客户提供改善措施，形成闭环解决方案。

公司关联交易是按照经营活动的实际需要，履行了相应的审批决策程序，遵循市场化商业原则开展，定价公允，且关联董事对关联交易的相关议案回避表决，不存在损害

公司及中小股东利益的情形。谢谢。

[问] 华大基因义务宣传员：

对 @华大基因投资者关系 说：基因造福人类！我想问造不造福动物类，植物类，甚至非人类？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。在多组学大数据服务与合成业务方面，公司可提供动植物全基因组重测序，对已知基因组序列的物种进行基因组测序，并在此基础上完成个体或群体分析，有助于快速发现与动植物重要性状相关的遗传变异，应用于分子育种中，缩短育种周期。

此外，公司的宏基因组测序服务，可用于环境微生物多样性研究，宿主-微生物共生研究，挖掘功能基因，疾病关联分析，辅助医药研究，开发天然产物新资源，工程菌改造等。谢谢。

[问] Jumpman1130：

对 @华大基因投资者关系 说：肿瘤早筛业务已经拿证的有哪些？价格是否有竞争力以及销售渠道建设情况？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。随着肿瘤研究的前沿进展和检测技术的快速发展，基于新型分子检测技术的肿瘤早期诊断成为可能。公司快速布局肿瘤早筛领域，公司已在2019-2020年度已完成肠癌、肝癌产品开发和上市（商品名分别为华常康®无创肠癌基因检测、华甘宁®无创肝癌筛查基因检测），目前已完成多癌种检测技术原型开发，并同步推进相关产品的资质申报工作。其中，2020年5月发布的基于甲基化快速靶向测序的EpiPlex™肝癌早筛技术，表现出较高的肝癌诊断敏感性和特异性，在行业中处于领先地位，且基于少数基因的甲基化检测具有显著的成本优势；公司在2020年美国临床肿瘤学会（ASCO）年度会议发布了消化系统多癌种早筛技术，可实现较高的检测灵敏度和特异性，并能同步实现癌症器官的有效溯源。目前，多个癌种产品已进

入扩大临床验证阶段并已分阶段启动资质申报工作。公司的肠癌检测产品，已获得欧盟、英国和沙特的准入资质，为未来公司在国际肿瘤早筛市场打造先发产品优势奠定了坚实的基础。谢谢。

[问] 小幸福如此简单：

对 @华大基因投资者关系 说：华大基因在肿瘤早筛板块的优势？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。科学、有效和可及是公司在肿瘤产品开发和业务拓展方面的宗旨。公司现有的肿瘤早筛产品和研发布局都经过了充分的科学论证，具备相应的技术可行性，对适合分子检测的单癌种和多癌种产品进行布局，如针对结直肠癌及宫颈癌的筛查产品。技术方面，公司也在多组学检测方面重点布局，通过利用高通量测序和质谱检测的综合手段来解决相应的临床问题，并积极推动大人群肿瘤筛查服务项目。谢谢。

[问] 远方问道：

对 @华大基因投资者关系 说：您好华大基因领导！我有两个问题：第一个问题是全国各地都已经核酸检测常态化，多地执行72小时核酸检测！请问我们华大基因预测一下今年核酸检测这块收入对公司的业绩展望；第二个问题是，请问华大基因在辅助生殖领域的基因筛查方面的市场竞争格局如何！谢谢！

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。公司密切关注新冠疫情动态，积极响应全球抗击疫情的检测需求，力争在全球范围内助力新型冠状病毒感染的肺炎疫情防控工作，为各地抗击新冠疫情提供科学支撑。

在辅助生殖相关的基因检测方面，公司EmbryoSeq胚胎植入前基因检测系列产品，可为临床选择合适的胚胎植入提供参考依据，提高胚胎植入后的妊娠率，降低出生缺陷的发生风险。近期，公司上市了胚胎植入前单基因病全基因组检测产品，辅助临床实现胚胎植入前全基因组层面精准且快速的诊断。谢谢。

[问] 过河入林：

对 @华大基因投资者关系 说：华大基因股价低迷，对于长期投资者来讲损失惨重。华大基因体系外山头林立，能否都注入上市公司内，做大做强，而不是各自为战。

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注和建议。二级市场股价受资本市场环境、宏观经济、投资者预期等诸多因素的影响。公司管理层对未来发展充满信心，未来也将继续秉承“基因科技造福人类”的理念，扎实经营业务，努力提升公司业绩，回报广大投资者，为股东及广大投资者的长远利益而奋斗。谢谢。

[问] 钱是O2：

对 @华大基因投资者关系 说：华大核酸检测试剂的市场占有率大概多少？目前核酸检测业务收入占比大概多少？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。在新冠疫情防控方面，目前公司已形成病毒测序、核酸检测、核酸快检、抗原快检、抗原自测、抗体快检、中和抗体检测等多产品覆盖体系，技术覆盖荧光PCR法、联合探针锚定聚合测序法、酶联免疫吸附测定法、胶体金法、荧光免疫层析法、自驱动微流控-试纸条法等，满足不同地区及人群的疫情防控需求。谢谢。

[问] 淘沙捡漏：

对 @华大基因投资者关系 说：疫情后公司将会怎样调整业务布局和新项目的建设？集团有没有持续发展潜力的机会能融入上市？今后几年乃至十几年的长期规划有没有？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。2022年，公司在全球抗疫建立的坚实基础上，继续围绕“火眼”实验室，从新冠检测拓展到更多品种的传感染检测，并将持续转化为生

育健康、肿瘤防控等全生命周期的检测业务，全球深化突破探索新业务模式，确保从研发端到市场端保持领先优势。

华大基因自成立以来始终坚持以“基因科技造福人类”大目标为导向，依托自主化多组学平台，加速科技创新，减少出生缺陷，加强肿瘤防控，精准治愈感染，致力于成为全球覆盖全产业链的精准医疗和公共卫生领域的引领者。未来将持续引领新技术、拓展新领域、探索新模式、创造新业绩，全力以赴践行初心和使命。谢谢。

[问] ETF值得买：

对@华大基因投资者关系 说：

- 1、新冠疫情进展不确定如何？
- 2、研发进展如何？
- 3、汇率变化影响如何？
- 4、海外业务有什么发展？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。公司密切关注新冠疫情动态，并聚焦主营业务的市场需求，持续加大研发投入与前瞻性产品布局，以专业的技术、高效的服务和国产自主平台的成本优势巩固并提升全球市场份额。

公司持续关注国际市场环境变化和汇率变动情况，加强对汇率走势的研究分析，提高企业相关人员的风险防范意识，提供应对外汇风险的能力。通过适时运用外汇套期保值等汇率避险工具，降低汇率波动对公司汇兑损益的影响。另外，公司将根据资金需求，将部分外币择机结汇为人民币，以降低风险敞口。公司将通过渠道、管理、技术等创新，提高产品附加值，同时结合汇率波动情况，适时调整产品销售价格，减少相关货币汇率波动对公司经营业绩的影响。

关于公司重点研发项目及海外业务的整体进展，请您关注公司在巨潮资讯网发布的定期报告。谢谢。

[问] 终南归隐：

对@华大基因投资者关系 说： 请问沙特阿拉伯的大合同，现在已经执行完了吗？

沙特，埃塞俄比亚本地化的IVD 工厂现在进度如何呢？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。截至2021年末，公司与沙特阿拉伯王国的National Unified Procurement Company签订的重大经营合同，已累计确认销售收入34,813.61万美元。公司在非洲埃塞俄比亚建立的IVD工厂，于2021年度获得了ISO 13485体系认证，为埃塞俄比亚首家获得此类认证的IVD企业，这对于公司立足于埃塞俄比亚，并辐射非洲其他国家奠定了良好的基础；沙特子公司IVD工厂已在筹建中，并与沙特阿拉伯国家工业发展中心主席签署谅解备忘录以加强本地化合作。谢谢。

[问] 永远的36度：

对 @华大基因投资者关系 说： 请问华大基因目前的业务重点是哪方面？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。在后疫情时代，公司将继续加大前瞻性产品部署和产品资质的申报，包括海外的产品资质储备，支撑公司现有主要业务领域，将在如下领域进行具体的战略性布局。谢谢。

在生育健康领域，推动产前筛查的检测前移，聚焦孕前及孕早期的产品开发和推广，加大对于单基因病的一级预防如地中海贫血和扩展性携带者筛查的市场拓展；推动传统基础无创产前基因检测业务向升级版无创全因的逐步转化，目前已初显成效；加速新生儿耳聋基因筛查的覆盖度提升，快速切入新生儿基因筛查赛道。

在肿瘤防控方面，在现有肠癌、肝癌检测及两癌（宫颈癌、乳腺癌）检测产品的基础上，加大多癌种早筛的产品开发和应用转化、临床性能验证、国内外资质申报等方面的投入力度；围绕多类肿瘤构建肿瘤“预、筛、诊、监”闭环的全体系产品布局。

在感染防控方面，围绕传染性病原体病原学诊断及用药需求，建立从社区筛查到医院疑难危重感染检测，从已知到未知的全方位病原微生物检测产品体系，打造感染防控的高中低通量产品多极发展。

此外，公司也将关注遗传性心脑血管相关的疾病，通过精准检测技术助力慢病管理领域的实践应用。

[问] 争取年百分之五：

对 @华大基因投资者关系 说：请问华大基因的核心竞争力在哪里？常规业务停滞不前，新冠业务是唯一大幅度下降的公司

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。公司深耕基因科技行业20多年，已在人才、科研、产业链覆盖、核心业务以及渠道等多方面具备深厚积淀，公司在产品线、资质及实验室布局方面具有一定优势。公司紧抓后疫情时代全球精准医学服务体系建设扩容的契机，拓展国际业务布局，加大常规业务海外拓展的产品储备，公司将依托“火眼”实验室平台，重点从公共卫生项目切入，分阶段推进本地化合作方案，建立区域性本地闭环价值链，拉通“筛、诊、疗”的临床应用，用工程化、标准化、规范化的技术和服务赋能全球大健康发展。谢谢。

[问] demmina：

对@华大基因投资者关系 说：高瓴资本退出，是因为公司有普通投资者不知道的内情吗？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。为保证所有投资者平等获知公司信息，公司将严格遵守上市公司规范治理以及信息披露的相关法律法规，准确及时公平公开进行信息披露工作，不存在应披露而未披露的信息。谢谢。

[问] 小小芊语：

对 @华大基因投资者关系 说：请问下 基因测序技术发展到什么阶段了

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。基因技术被誉为下一个改变世界的技术，其中，基

于NGS的高通量测序技术是目前应用最广泛的技术，随着测序成本的不断降低，如生育、肿瘤、病原微生物、消费级基因检测等终端应用场景的不断成熟和渗透率的提升，高通量测序的市场将持续保持高速增长。关于基因科技行业的整体发展状况，请参见公司《2021年年度报告》之第三节的相关内容。谢谢。

[问] 中概ETF帮主：

对@[华大基因投资者关系](#) 说：

- 1，请问行业前景有多大？
- 2，一些股东的退出对于公司有啥影响？
- 3，华大基因优势多大？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。基因技术被誉为下一个改变世界的技术，其中，基于NGS的高通量测序技术是目前应用最广泛的技术，随着测序成本的不断降低，如生育、肿瘤、病原微生物、消费级基因检测等终端应用场景的不断成熟和渗透率的提升，高通量测序的市场将持续保持高速增长。

公司深耕基因科技行业20多年，已在人才、科研、产业链覆盖、核心业务以及渠道等多方面具备深厚积淀，公司在产品线、资质及实验室布局方面具有一定优势。公司管理层对未来发展充满信心，未来也将继续秉承“基因科技造福人类”的理念，扎实经营业务，努力提升公司业绩，回报广大投资者，为股东及广大投资者的长远利益而奋斗。谢谢。

[问] 北京连长：

对@[华大基因投资者关系](#) 说：请问公司的“火眼”试验室和所用的核酸检测试剂海外推广情况如何？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。全球新冠疫情为国内IVD企业带来了出海契机，华大基因积极将公共卫生防控的一体化解决方案输出至海外，并把中国的技术通过工程化

赋能的方式进行全球拓展。截至2021年末，公司累计在海外启动“火眼”实验室近100个，分布在全球近30个国家和地区，致力于为各个国家和地区的公众健康做出积极贡献。谢谢。

[问] 欢乐趣雪晴云淡：

对@华大基因投资者关系 说：有人说华大基因在技术上与同行相比差距不大。请问华大基因的核心竞争力如何？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。通过20多年的人才积聚、科研累积和产业沉淀，华大基因在于技术、资质、基因检测实验室规模和布局、临床研究、全球布局及客户资源等方面具备核心竞争优势。公司具有先进的技术平台、全面的认证优势，积累了丰富的临床研究案例和基因组数据库；此外，公司与全国上千家医疗机构开展合作，在香港、欧洲、美洲、亚太等地区设有海外中心和核心实验室，已形成“覆盖全国、辐射全球”的网络布局。未来，华大基因将结合现有科研、技术、市场、资源优势，利用覆盖贯穿多组学的技术和大数据平台，进一步扩张并深化全球市场布局，通过多渠道整合完善多组学应用全产业链条，以测序技术、质谱技术等平台支撑的科研服务和临床服务为核心，确立全球科技服务和精准医学服务行业引领者地位，以更好的经营业绩和发展来回报股东和投资者。谢谢！

[问] 小诚成：

对@华大基因投资者关系 说：1.目前，华大基因大股东的股权质押比例过高导致扩张过快、过大，是否有一定风险？ 2.华大基因的控股子公司太多，导致管理成本提升以及工作效率降低，是否也会增加公司风险？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。目前，公司控股股东的股份质押事项不会对上市公司生产经营、公司治理等产生重大影响，相关质押股份不涉及业绩补偿义务。公司将持续关注控股股东及其一致行动人的股份质押情况及质押风险情况，并按规定及时做

好相关信息披露工作。

公司严格遵守各项法律法规以及公司内部控制制度的规定，优化各控制环节及各部门职能。各业务部门和子公司在执行《企业内部控制基本规范》和内部管理制度的基础上，结合自身的业务特点和职能，切实将内部控制实施细则落到实处。谢谢。

[问] 木子李贵：

对 @华大基因投资者关系 说：有人说华大基因在技术上与同行相比差距不大。请问华大基因的核心竞争力如何？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。通过20多年的人才积聚、科研累积和产业沉淀，华大基因在于技术、资质、基因检测实验室规模和布局、临床研究、全球布局及客户资源等方面具备核心竞争优势。公司具有先进的技术平台、全面的认证优势，积累了丰富的临床研究案例和基因组数据库；此外，公司与全国上千家医疗机构开展合作，在欧洲、美洲、亚太等地区设有海外中心和核心实验室，已形成“覆盖全国、辐射全球”的网络布局。未来，华大基因将结合现有科研、技术、市场、资源优势，利用覆盖贯穿多组学的技术和大数据平台，进一步扩张并深化全球市场布局，通过多渠道整合完善多组学应用全产业链条，以测序技术、质谱技术等平台支撑的科研服务和临床服务为核心，确立全球科技服务和精准医学服务行业引领者地位。谢谢。

[问] 踏风逐浪：

对 @华大基因投资者关系 说：猴痘检测试剂盒目前销量怎么样？都销往哪些国家？对今年的业绩影响多少？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。近期，华大基因猴痘病毒核酸检测产品已取得欧盟CE证书，该产品获得欧盟CE准入资质后，可在认可欧盟CE资质的国家进行销售，进一步丰富了华大基因感染防控业务的产品矩阵，有利于进一步提升公司的国际竞争力，全面助力全球公共卫生防控。该产品的实际销售情况受市场需求、市场竞争及猴

痘疫情发展状况等多种因素影响，公司目前尚无法预测其对公司未来业绩的影响。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。谢谢。

[问] 小小胖小孩：

对 @华大基因投资者关系 说：请问，核酸集采最低价对公司影响大吗？谢谢

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。全球新冠疫情的后续发展、市场对新冠病毒检测产品的需求、海外市场行业政策、国家进出口政策等未来存在较大不确定性，且新冠检测产品市场竞争加剧，将对公司未来经营业绩带来一定的不确定性影响。

针对疫情带来的影响，公司将聚焦主营业务的市场需求，持续加大研发投入与前瞻性产品布局，并以专业的技术、高效的服务和国产自主平台的成本优势巩固并提升全球市场份额；依托“火眼”实验室渠道优势，加快向常规业务转化的规模，公司的“火眼”实验室平台通过与当地客户共建联合实验室和提供一站式解决方案的形式，在承担海外新冠疫情的防控及科学研究工作的同时，积极助力和推广全球精准医疗。谢谢。

[问] kingtdl：

对 @华大基因投资者关系 说：请问华大基因的核心竞争力在哪里？常规业务停滞不前，新冠业务是唯一大幅度下降的公司

[答] 华大基因投资者关系：

您好，公司深耕基因科技行业20多年，已在人才、科研、产业链覆盖、核心业务以及渠道等多方面具备深厚积淀，公司在产品线、资质及实验室布局方面具有一定优势。公司紧抓后疫情时代全球精准医学服务体系建设扩容的契机，拓展国际业务布局，加大常规业务海外拓展的产品储备，公司将依托“火眼”实验室平台，重点从公共卫生项目切入，分阶段推进本地化合作方案，建立区域性本地闭环价值链，拉通“筛、诊、疗”的临床应用，用工程化、标准化、规范化的技术和服务赋能全球大健康发展。谢谢。

[问] Bobby很嗨:

对 @华大基因投资者关系 说: 请海外市场除新冠检测外的布局及相关计划是什么?

[答] 华大基因投资者关系:

您好,感谢您对华大基因的关注。全球新冠疫情为国内IVD企业带来了出海契机,华大基因积极将公共卫生防控的一体化解决方案输出至海外,并把中国的技术通过工程化赋能的方式进行全球拓展。

截至2021年末,公司累计在海外启动“火眼”实验室近100个,分布在全球近30个国家和地区,致力于为各个国家和地区的公众健康做出积极贡献。在海外业务本地化发展规划方面,公司利用自身技术优势和工程化能力,开展“前店后厂”战略规划,推进IVD工厂建设。目前,公司已经在非洲埃塞俄比亚建立了IVD工厂,为公司立足于埃塞俄比亚,并辐射非洲其他国家奠定了良好的基础;沙特子公司IVD工厂已在筹建中,并与沙特阿拉伯国家工业发展中心主席签署谅解备忘录以加强本地化合作。

目前,公司新冠检测向常规业务转化已初具规模,公司已有多项常规业务的产品已经在海外取得了准入的资质,包括地贫、肺癌、肠癌、常见感染性疾病等产品已获得CE的准入资质,无创产前基因检测产品获印度准入资质,此外,公司地中海贫血基因检测产品、肠癌辅助诊断检测产品、肺癌基因检测产品和新生儿遗传代谢筛查产品也已经获得沙特阿拉伯食品药品监督管理局批准上市,为进一步拓展国际业务提供了相应的产品储备,推动了公司海外业务的可持续发展。

未来,公司将进一步以“火眼”实验室所建设的渠道为切入点,不断加强海外业务合作,结合各地特点深入探索向常规业务的转化模式,拓展未来业务的增量空间。谢谢。

[问] 稻田养鸡人:

对@华大基因投资者关系 说: 请问下 基因测序技术发展到什么阶段了

[答] 华大基因投资者关系:

您好,感谢您对华大基因的关注。基因技术被誉为下一个改变世界的技术,其中,基

于NGS的高通量测序技术是目前应用最广泛的技术，随着测序成本的不断降低，如生育、肿瘤、病原微生物、消费级基因检测等终端应用场景的不断成熟和渗透率的提升，高通量测序的市场将持续保持高速增长。关于基因科技行业的整体发展状况，请参见公司《2021年年度报告》之第三节的相关内容。谢谢。

[问] 星空下的许诺：

对 @华大基因投资者关系 说：在后疫情时代，公司将采取什么具体措施保证业绩持续增长？公司是否存在新冠病毒抗原检测等方面的研究？谢谢

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。在后疫情时代，公司将继续加大前瞻性产品部署和产品资质的申报，包括海外的产品资质储备，支撑公司现有主要业务领域，将在如下领域进行具体的战略性布局。

在生育健康领域，推动产前筛查的检测前移，聚焦孕前及孕早期的产品开发和推广，加大对于单基因病的一级预防如地中海贫血和扩展性携带者筛查的市场拓展；推动传统基础无创产前基因检测业务向升级版无创全因的逐步转化，目前已初显成效；加速新生儿耳聋基因筛查的覆盖度提升，快速切入新生儿基因筛查赛道。

在肿瘤防控方面，在现有肠癌、肝癌检测及两癌（宫颈癌、乳腺癌）检测产品的基础上，加大多癌种早筛的产品开发和应用转化、临床性能验证、国内外资质申报等方面的投入力度；围绕多类肿瘤构建肿瘤“预、筛、诊、监”闭环的全体系产品布局。

在感染防控方面，围绕传染性病原体病原学诊断及用药需求，建立从社区筛查到医院疑难危重感染检测，从已知到未知的全方位病原微生物检测产品体系，打造感染防控的高中低通量产品多极发展。

在新冠检测产品布局方面，公司已形成病毒测序、核酸检测、核酸快检、抗原快检、抗体快检、中和抗体检测等多产品覆盖体系。谢谢。

[问] 花小猪666：

对 @华大基因投资者关系 说：公司目前在海外的常规业务有什么新的进

展？2020和2021年海外的业务基本持平，没见什么新的突破点，随着海外疫情结束，公司在海外的业务是不是大幅降低？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。全球新冠疫情为国内IVD企业带来了出海契机，华大基因积极将公共卫生防控的一体化解决方案输出至海外，并把中国的技术通过工程化赋能的方式进行全球拓展。截至2021年末，公司累计在海外启动“火眼”实验室近100个，分布在全球近30个国家和地区，致力于为各个国家和地区的公众健康做出积极贡献。在海外业务本地化发展规划方面，公司利用自身技术优势和工程化能力，开展“前店后厂”战略规划，推进IVD工厂建设。目前，公司新冠检测向常规业务转化已初具规模，公司已有多项常规业务的产品已经在海外取得了准入的资质，包括地贫、肺癌、肠癌、常见感染性疾病等产品已获得了CE的准入资质，无创产前基因检测产品获印度准入资质，为进一步拓展国际业务提供了相应的产品储备，推动了公司海外业务的可持续发展。未来，公司将进一步以“火眼”实验室所建设的渠道为切入点，不断加强海外业务合作，结合各地特点深入探索向常规业务的转化模式，拓展未来业务的增量空间。谢谢。

[问] 雨曰木子：

对 @华大基因投资者关系 说：猴痘检测试剂盒目前销量怎么样？都销往哪些国家？对今年的业绩影响多少？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。近期，华大基因猴痘病毒核酸检测产品已取得欧盟CE证书，该产品获得欧盟CE准入资质后，可在认可欧盟CE资质的国家进行销售，进一步丰富了华大基因感染防控业务的产品矩阵，有利于进一步提升公司的国际竞争力，全面助力全球公共卫生防控。该产品的实际销售情况受市场需求、市场竞争及猴痘疫情发展状况等多种因素影响，公司目前尚无法预测其对公司未来业绩的影响。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。谢谢。

[问] 洛阳小暖男：

对 @华大基因投资者关系 说：请问贵司有做移动检测车或流动检测站的计划和打算吗？猴痘检测试剂盒是否有为客户供货？谢谢！

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。华大基因的主营业务为通过基因检测、质谱检测、生物信息分析等多组学大数据技术手段，为科研机构、企事业单位、医疗机构、社会卫生组织等提供研究服务和精准医学检测综合解决方案。

目前，华大基因猴痘病毒核酸检测产品已取得欧盟CE证书，该产品获得欧盟CE准入资质后，可在认可欧盟CE资质的国家进行销售。关于上市公司华大基因的业务及产品信息，您可以留意公司在官网及官方微信公众号发布的相关资讯。谢谢。

[问] isteptide：

对 @华大基因投资者关系 说：请问公司为何不做疫苗研发？

[答] 华大基因投资者关系：

您好，感谢您对华大基因的关注。华大基因的主营业务为通过基因检测、质谱检测、生物信息分析等多组学大数据技术手段，为科研机构、企事业单位、医疗机构、社会卫生组织等提供研究服务和精准医学检测综合解决方案。公司目前业务暂未涉及疫苗研发，关于公司其他重点研发项目，请您关注公司在巨潮资讯网发布的定期报告。谢谢。

(完)

以上内容来自雪球访谈，想实时关注嘉宾动态？立即[下载雪球客户端](#)关注TA吧！

没别的 就是比人聪明



雪球

聪明的投资者都在这里