

雪球访谈

全球孤品，复苏之年-
中国平安的投资价值如何看？

2025年03月24日

雪球

聪明的投资者都在这里

免责声明

本报告由系统自动生成。所有信息和内容均来源于雪球用户的讨论，雪球不对信息和内容的准确性、完整性作保证，也不保证相关雪球用户拥有所发表内容的版权。报告采纳的雪球用户可能在本报告发出后对本报告所引用之内容做出变更。

雪球提倡但不强制用户披露其交易活动。报告中引用的相关雪球用户可能持有本报告中提到的公司所发行的证券并进行交易，也可能与这些公司或相关利益方发生关系，雪球对此并不承担核实义务。

本报告的观点、结论和建议不构成投资者在投资、法律、会计或税务等方面的任何操作建议。投资者应自主作出投资决策并自行承担投资风险，根据本报告做出的任何决策与雪球和相关雪球用户无关。

股市有风险，入市需谨慎。

版权声明

除非另有声明，本报告采用知识共享“署名 3.0 未本地化版本”许可协议进行许可（访问 <http://creativecommons.org/licenses/by/3.0/deed.zh> 查看该许可协议）。



访谈嘉宾



朱酒



估值的救赎



贫民窟的大富翁 V 财经自媒体 贫民窟的大富翁



二马由之 V 雪球2019年度十大内容贡献奖得主



东先生



estival

访谈简介

3月19日，中国平安公布2024年年度业绩，实现归属于母公司股东的营运利润1,218.62亿元，同比增长9.1%；归属于母公司股东的净利润1,266.07亿元，同比大幅增长47.8%；营业收入10,289.25 亿元，同比增长12.6%。拟派发2024年末期股息每股现金人民币1.62元，派发全年股息每股现金人民币2.55元，同比增长5%，基于归母营运利润计算的现金分红比例为37.9%，分红总额连续13年保持增长。

过去一年，中国平安坚守为民初心、聚焦金融主业，坚定不移推进“综合金融+医疗养老”双轮并行、科技驱动战略，整体经营业绩保持稳健，核心业务回升向好，交出了一份稳中有进、战略深化、改革创新的高质量发展答卷。

那么，中国平安的年报该如何解读？本次财报还有哪些亮点？又该如何展望中国平安的投资价值？本期我们邀请到@朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生 @estival 做客雪球访谈，和大家共同探讨，快发起提问吧！

[\(进入雪球查看访谈\)](#)

本次访谈相关股票：中国平安(02318),中国平安(SH601318)

以下内容来自[雪球访谈](#)，想实时关注嘉宾动态?立即[下载雪球客户端](#)关注TA吧!

[问] 钓鱼蜜-布莱恩特:

对 @朱酒, @估值的救赎, @贫民窟的大富翁, @二马由之, @东先生, @estival
说: 平安100什么时候到

[答] 二马由之:

算一卦, 三年后, 到100元。哈哈哈。

[问] qwerty3210:

对 @朱酒, @估值的救赎, @贫民窟的大富翁, @二马由之, @东先生, @estival
说: 想请教各位嘉宾, 中国平安营运利润和净利润大幅增长, 除了业务回升, 还有哪些关键因素? 股息增长和分红比例对投资者意味着什么? 在“综合金融+医疗养老”战略下, 平安未来哪个板块更具爆发潜力? 以及面对行业竞争, 平安的核心竞争力会如何变化?

[答] 二马由之:

业绩增长的核心原因包括: 寿险改革的成功, 例如, 寿险及健康险业务新业务价值同比增长28.8%; 13 个月整体保单继续率同比上升 3.6个百分点; 代理人渠道新业务价值同比增长26.5%;

也包括去年股市上涨及公司的不良资产在一定程度上出清, 例如产险和资产管理。业绩爆发力方面, 短期看资管, 2025年亏损进一步收窄, 及有可能扭亏为盈。长期还是看, 寿险, 看综合金融及医疗、养老对于寿险的推动。

竞争力方面: 平安的综合金融和医疗养老相互赋能, 相对于同行形成差异化竞争。特别是当一人享用平安的服务越多, 客户粘性越强。

[问] 股票小馋猫:

对 @朱酒, @估值的救赎, @贫民窟的大富翁, @二马由之, @东先生, @estival
说: 想问问各位嘉宾, 中国平安净利润大幅增长47.8%, 主要是哪些业务板块贡

献最大？分红总额连续13年增长，在当前市场环境下，这种分红稳定性还能持续多久？另外，平安推进“综合金融+医疗养老”战略，未来在医疗养老领域，预计会有哪些具体的业务突破和盈利增长点呢？

[答] 估值的救赎：

- 1.对中国平安净利润贡献最大的是投资收益467.22亿，公允价值变动损益755.43亿。
- 2.分红稳定性可以持续很久。

[问] 与优秀人士为伴：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival 说：请问各位，平安核心竞争力在哪里？可持续发展吗？目前平安估值是否合理？

[答] 二马由之：

平安的竞争力在于： 1、在金融领域的长期积累、品牌认知、规模优势，及综合金融相互赋能； 2、综合金融+ 医疗养老，彼此支撑，差异化竞争。

[问] 球友福利：

[h4>>>点击进入访谈<</h4>](#)3月19日，中国平安公布2024年年度业绩，实现归属于母公司股东的营运利润1,218.62亿元，同比增长9.1%；归属于母公司股东的净利润1,266.07亿元，同比大幅增长47.8%；营业收入10,289.25 亿元，同比增长12.6%。拟派发2024年末期股息每股现金人民币1.62元，派发全年股息每股现金人民币2.55元，同比增长5%，基于归母营运利润计算的现金分红比例为37.9%，分红总额连续13年保持增长。

过去一年，中国平安坚守为民初心、聚焦金融主业，坚定不移推进“综合金融+医疗养老”双轮并行、科技驱动战略，整体经营业绩保持稳健，核心业务回升向好，交出了一份稳中有进、战略深化、改革创新的高质量发展答卷。

那么，中国平安的年报该如何解读？本次财报还有哪些亮点？又该如何展望中国平安的投资价值？本期我们邀请到[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由](#)

之 @东先生 @estival 做客雪球访谈，和大家共同探讨，快发起提问吧！

访谈主题：全球孤品，复苏之年-中国平安的投资价值如何看？

本场嘉宾：@朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生
@estival

访谈时间：3月24日 16:00-17:00

【提问有奖】

1. 点击雪球访谈页面地址在评论留言区提出你想问的问题；
2. 将雪球访谈页面所提问题截图，回到本帖并且粘贴到评论区；

福利哥已准备好红包奖励，期待看到大家的优质提问！

h4>/h4>

[答] 朱酒：

回复@十旬休假胜友如云：中国平安的经营方向是综合金融+医疗养老，而医疗养老在现阶段的主要财务价值，还是体现在综合金融上。目前享有医疗养老生态圈服务权益的客户，覆盖寿险新业务价值占比约70%。

可以把医疗养老这个家家户户都关心的大事，当成一个入口，依托全金融牌照的优势，让各种类型的客户都能在平安的金融产品上，找到省心省时又省钱的选择。这是真正的护城河，时间越久客户粘性越大，产生的价值就越大。随着老龄化进程的加快，这个护城河会越来越宽广。//@十旬休假胜友如云:回复@球友福利:请问一下，在当前经济复苏的背景下，中国平安作为一家综合金融集团，其在保险、银行、投资等各业务板块的投资价值如何？各板块业务之间的协同效应是否会对整体投资价值产生显著的提升作用？

[问] 球友福利：

h4>>>点击进入访谈<</h4>3月19日，中国平安公布2024年年度业绩，实现归属于母公司股东的营运利润1,218.62亿元，同比增长9.1%；归属于母公司股东的净利润1,266.07亿元，同比大幅增长47.8%；营业收入10,289.25亿元，同比增长12.6%。拟派发2024年末期股息每股现金人民币1.62元，派发全年股息每股现金人民币2.55元，同比增长5%，基于归母营运利润计算的现金分红比例为37.9%，分红总

额连续13年保持增长。

过去一年，中国平安坚守为民初心、聚焦金融主业，坚定不移推进"综合金融+医疗养老"双轮并行、科技驱动战略，整体经营业绩保持稳健，核心业务回升向好，交出了一份稳中有进、战略深化、改革创新的高质量发展答卷。

那么，中国平安的年报该如何解读？本次财报还有哪些亮点？又该如何展望中国平安的投资价值？本期我们邀请到[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#) 做客雪球访谈，和大家共同探讨，快发起提问吧！

访谈主题：[全球孤品，复苏之年-中国平安的投资价值如何看？](#)

本场嘉宾：[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#)

访谈时间：3月24日 16:00-17:00

【提问有奖】

1. 点击雪球访谈页面地址在评论留言区提出你想问的问题；
2. 将雪球访谈页面所提问题截图，回到本帖并且粘贴到评论区；

福利哥已准备好红包奖励，期待看到大家的优质提问！

h4>/h4>

[答] 朱酒：

回复[@精通的股指小火箭](#)：这种粗略读一遍年报就可以清晰理解的问题，还是自己来找答案吧。

包括前面很多人的问题都是这样的，不回复了，做个总体说明啊。//[@精通的股指小火箭](#)：回复[@球友福利](#)：以下是针对2024年中国平安年报直接罗列的三个问题：

1. 中国平安2024年的净利润相比上一年度有何变化？
2. 中国平安2024年的营业收入主要来源于哪些业务板块，各板块的增长情况如何？
3. 中国平安在2024年对股东的分红政策是怎样的，分红总额相比上一年度有何变化？

[问] 潜居先生：

对@朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生 @estival 说：

想问问各位嘉宾，如何让管理层提高关于股票权益类资产在A股的比例，目前7.6%太少，希望能到20%以上，希望各位嘉宾说说自己的看法。还有就是如果提供比例买那些公司股票最好？

[答] 二马由之：

可以预计平安的股票投资比例逐步提升，权益投资比例上20%应该说时间不会久。这里面既有监管的鼓励，也有保险公司为了应对降息周期的必然选择。不过未必是买A股，险资更愿意买更有性价比的港股。

[问] 价值发现姬：

对@朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生 @estival

说：请问嘉宾，中国平安的派息政策连续13年保持增长，这对长期投资者来说是一个积极的信号。公司未来在派息政策上是否有进一步的计划或承诺？

[答] 二马由之：

目前公司还没有持续增长派息的承诺，但是就过往历史看，持续增加派息更像是一种默契。即使去年净利润明显下降，公司还是增加了分红金额。

[问] 球友福利：

h4>>>点击进入访谈<</h4>3月19日，中国平安公布2024年年度业绩，实现归属于母公司股东的营运利润1,218.62亿元，同比增长9.1%；归属于母公司股东的净利润1,266.07亿元，同比大幅增长47.8%；营业收入10,289.25 亿元，同比增长12.6%。拟派发2024年末期股息每股现金人民币1.62元，派发全年股息每股现金人民币2.55元，同比增长5%，基于归母营运利润计算的现金分红比例为37.9%，分红总额连续13年保持增长。

过去一年，中国平安坚守为民初心、聚焦金融主业，坚定不移推进"综合金融+医疗养老"双轮并行、科技驱动战略，整体经营业绩保持稳健，核心业务回升向好，交出了一份稳中有进、战略深化、改革创新的高质量发展答卷。

那么，中国平安的年报该如何解读？本次财报还有哪些亮点？又该如何展望中国平安的投资价值？本期我们邀请到[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#) 做客雪球访谈，和大家共同探讨，快发起提问吧！

访谈主题：全球孤品，复苏之年-中国平安的投资价值如何看？

本场嘉宾：[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#)

访谈时间：3月24日 16:00-17:00

【提问有奖】

1. 点击雪球访谈页面地址在评论留言区提出你想问的问题；
2. 将雪球访谈页面所提问题截图，回到本帖并且粘贴到评论区；

福利哥已准备好红包奖励，期待看到大家的优质提问！

h4>/h4>

[答] 朱酒：

回复[@qwerty3210](#): 2024年，是中国平安的复苏之年。这一方面是公司寿险改革开花结果的反映，另一方面也是依托于宏观大环境的改善。

2025年，随着化债、促消费等重磅政策的落地，宏观环境会进一步改善，这对平安的负债端和投资端来说，都是明显的支持和促进。//[@qwerty3210](#):回复[@球友福利](#):想请教各位嘉宾，中国平安营运利润和净利润大幅增长，除了业务回升，还有哪些关键因素？股息增长和分红比例对投资者意味着什么？在“综合金融+医疗养老”战略下，平安未来哪个板块更具爆发潜力？以及面对行业竞争，平安的核心竞争力会如何变化？

[查看图片](#)

[问] 潜居先生：

对[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#)

说：想问问各位嘉宾，如何让管理层提高关于股票权益类资产在A股的比例，目前7.6%太少，希望能到20%以上，希望各位嘉宾说说自己的看法。还有就是如果提供比例买那些公司股票最好？

[答] 东先生：

我觉得这部分比例的提升是可以预期持续提升的。与头部险企交流，大家普遍认为十年期国债虽然在年初走高，但后面还得往下。因此十年期国债利率是无法覆盖当前经营成本的（平安约2%+），高股息，如银行、公用事业、能源等，可能是公司接下来的配置方向

[问] 买酒白云边：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival
说：能说说资产管理亏损的111亿到底是怎么亏的吗？

[答] 东先生：

这部分透明度较低，个人感觉判断难度很大，或与过往的减值有关系，管理层反馈25年会在出清背景下轻装上阵个，供参考。

[问] 潜居先生：

对@朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生 @estival
说：想问问各位嘉宾，如何让管理层提高关于股票权益类资产在A股的比例，目前7.6%太少，希望能到20%以上，希望各位嘉宾说说自己的看法。还有就是如果提供比例买那些公司股票最好？

[答] 估值的救赎：

平安保险目前对这一投资比例比较满意，可能不会轻易把股票比例提高到20%。保险公司资产端投资什么项目要和其负债端产品结构进行配合，实现资产负债表的平衡。平安集团认为保险公司投资风格应该是长期投资，价值投资。

现在对于平安保险来说港股的银行股股息率超过了5%是个不错的选择，同时平安买入银行股不会超过其总股本5%，避免引起麻烦。目前买入建设银行仅占总股本4.8%，买入的工商银行仅占总股本4.48%。港股招商银行股息率不足5%，邮储银行买入比例还比较小，股息率也高于5%。当然除了银行股也会买入其他低估值，高股息，流动性好的蓝筹股。

[问] 只需要五次：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival

说：我有如下问题希望向嘉宾们请教： 1.2024年净投资收益率降至3.8%，同比下降0.4个百分点，在长期利率下行趋势下，公司如何提升和稳定净投资收益率，以应对长期资产收益压力？ 2.寿险及健康险业务新业务价值增长28.8%，但其营运利润占比下降至79.6%。这是否意味着依赖存量保单释放利润的模式面临挑战？公司将如何平衡新业务拓展与存量业务维护，以实现可持续增长？ 3.在“综合金融+医疗养老”双轮并行的战略下，医疗养老生态圈建设投入周期长、回报慢。公司如何确保有足够的资金支持其发展，同时又能避免对短期现金流造成过大压力？ 4.面对人口老龄化加速和寿险需求的变化，公司在寿险产品创新和服务优化方面有哪些具体计划，以更好地满足客户的养老和保障需求？ 5.近段时间以来，公司举牌增持银行股，未来除了银行股，公司在资产配置方面还有哪些规划？会如何根据市场变化和自身战略调整投资组合？

[答] 二马由之：

公司净投资收益率下，这是降息周期下的必然结果。一方面，要接受现实。毕竟负债成本也是同比下降的。另外，公司加大权益资产投资，在一定程度上可以对抗利率下降。

[问] 复利派：

对@朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生 @estival

说："公司赚的钱变多了，为啥股票价格反而是下跌状态，投资者对中国平安的顾虑主要在哪些方面呢，中国平安又如何稳定投资者的信心呢"

[答] 东先生：

主要担心负债端保单、新业务价值、CSM增长的可持续性，也担心资产端无风险利率下行背景下公司的配置压力和利差损问题。公司在努力。

[问] 复利派：

对@朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生 @estival 说：

"公司赚的钱变多了，为啥股票价格反而是下跌状态，投资者对中国平安的顾虑主要在哪些方面呢，中国平安又如何稳定投资者的信心呢"

[答] 二马由之：

影响短期股价涨跌的原因太多。投资者对于平安的最大担心就是降息周期对于投资收益的冲击。

[问] 球友福利：

[点击进入访谈](#)3月19日，中国平安公布2024年年度业绩，实现归属于母公司股东的营运利润1,218.62亿元，同比增长9.1%；归属于母公司股东的净利润1,266.07亿元，同比大幅增长47.8%；营业收入10,289.25 亿元，同比增长12.6%。拟派发2024年末期股息每股现金人民币1.62元，派发全年股息每股现金人民币2.55元，同比增长5%，基于归母营运利润计算的现金分红比例为37.9%，分红总额连续13年保持增长。

过去一年，中国平安坚守为民初心、聚焦金融主业，坚定不移推进"综合金融+医疗养老"双轮并行、科技驱动战略，整体经营业绩保持稳健，核心业务回升向好，交出了一份稳中有进、战略深化、改革创新的高质量发展答卷。

那么，中国平安的年报该如何解读？本次财报还有哪些亮点？又该如何展望中国平安的投资价值？本期我们邀请到@朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生 @estival 做客雪球访谈，和大家共同探讨，快发起提问吧！

访谈主题：全球孤品，复苏之年-中国平安的投资价值如何看？

本场嘉宾：@朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生 @estival

访谈时间：3月24日 16:00-17:00

【提问有奖】

1. 点击雪球访谈页面地址在评论留言区提出你想问的问题；
 2. 将雪球访谈页面所提问题截图，回到本帖并且粘贴到评论区；
- 福利哥已准备好红包奖励，期待看到大家的优质提问！

h4>/h4>

[答] 朱酒:

回复@等着风来呀: 1、寿险改革初见成效，这是对过去30年营销体系的一种根本性变革，随着时间的推移，其价值体现会越来越明显。总有人用友邦来比较内地的险企，实际上友邦的经营范围不仅仅在中国，其产品和监管体系和内地险企有很大不同，缺少可比性。

2、平安在医疗领域里的投资，其价值不一定就在医疗板块上体现，现在享有医疗养老生态圈服务权益的客户，覆盖寿险新业务价值占比约70%，最终体现在合并利润表里就是了，不必过多在意板块自身的财务状态。

3、平安在房地产上的投资，主要是不动产，商场、写字楼、产业园区等等，基本都是成本入账，只把租金算作收益，短期房价影响甚微。如果按照公允价值，一座深圳平安金融中心就值几百亿，原值入账才几十亿而已。//@等着风来呀:回复@球友福利:请问:

1、寿险改革成效是否达标？平安近年来推动寿险渠道改革（如“优才计划”），但代理人规模持续收缩，新业务价值（NBV）增速能否在2024年实现反转？对比友邦保险的“卓越营销员”策略，平安的核心差异是什么？

2、平安通过“平安好医生”“方正集团”等布局医疗健康，但医疗资源整合难度大，该生态如何反哺保险主业？其“HMO管理模式”能否复制联合健康（UnitedHealth）的成功？

3、平安是华夏幸福、碧桂园等房企的主要债权人，2023年已计提减值超500亿元，但地产相关资产仍占总投资5%以上。若房价持续下行，是否可能引发新一轮资产减值？

[查看图片](#)

[问] 球友福利:

h4>>>点击进入访谈<</h4>3月19日，中国平安公布2024年年度业绩，实现归属于母公司股东的营运利润1,218.62亿元，同比增长9.1%；归属于母公司股东的净利润1,266.07亿元，同比大幅增长47.8%；营业收入10,289.25 亿元，同比增长12.6%。拟派发2024年末期股息每股现金人民币1.62元，派发全年股息每股现金人

民币2.55元，同比增长5%，基于归母营运利润计算的现金分红比例为37.9%，分红总额连续13年保持增长。

过去一年，中国平安坚守为民初心、聚焦金融主业，坚定不移推进"综合金融+医疗养老"双轮并行、科技驱动战略，整体经营业绩保持稳健，核心业务回升向好，交出了一份稳中有进、战略深化、改革创新的高质量发展答卷。

那么，中国平安的年报该如何解读？本次财报还有哪些亮点？又该如何展望中国平安的投资价值？本期我们邀请到[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#) 做客雪球访谈，和大家共同探讨，快发起提问吧！

访谈主题：全球孤品，复苏之年-中国平安的投资价值如何看？

本场嘉宾：[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#)

访谈时间：3月24日 16:00-17:00

【提问有奖】

1. 点击雪球访谈页面地址在评论留言区提出你想问的问题；
2. 将雪球访谈页面所提问题截图，回到本帖并且粘贴到评论区；

福利哥已准备好红包奖励，期待看到大家的优质提问！

h4>/h4>

[答] 朱酒：

回复[@股票小馋猫](#)：年报写的很清楚的问题不回复了，关于分红，中国平安连续13年保持分红增长，这种稳定很难得了。//[@股票小馋猫](#)：回复[@球友福利](#)：想问问各位嘉宾，中国平安净利润大幅增长47.8%，主要是哪些业务板块贡献最大？分红总额连续13年增长，在当前市场环境下，这种分红稳定性还能持续多久？另外，平安推进“综合金融+医疗养老”战略，未来在医疗养老领域，预计会有哪些具体的业务突破和盈利增长点呢？

[查看图片](#)

[问] 耐心的财富奇迹：

对 [@朱酒](#)，[@估值的救赎](#)，[@贫民窟的大富翁](#)，[@二马由之](#)，[@东先生](#)，[@estival](#)

说：2024年归母净利润同比激增47.8%至1266亿元，但第四季度净利润仅146亿元（较前三季度均值腰斩），且资管业务全年亏损119亿元，是否反映利润增长依赖短期投资波动或资产减值调整？

[答] 二马由之：

相对而言，保险公司营运利润更为稳健，变化幅度小。至于短期投资波动对于净利润的冲击，这是很正常的。资产减值会同时影响到营运利润和净利润，目前情况逐步好转。

[问] 圣诞球：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival

说：请问：1、中国平安在医疗养老领域有哪些布局和成果？2、中国平安的分红政策如何？中国平安的股价表现如何？未来有何展望？3、面对未来，中国平安有哪些战略规划和发展前景？以上，谢谢！

[答] 二马由之：

医疗养老：

享有平安医疗养老生态服务权益个人达1.52亿；

百强及三甲医院100%覆盖，超3.6万家合作医院；

公司基于以北大国际医院为核心的内外部优质医疗资源，搭建线上、线下一体化，7*24销售全天候的家庭医生体系。为客户提供一站式、全方位养老管家。

公司医疗养老服务已经覆盖超3100万个人付费用户，服务近6.7万付费企业及2900万企业员工。

分红政策：平安力争做到无论利润如何波动，分红金额稳步提升。

[问] 高兴的赚钱小诗人：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival

说：2025年中国平安战略重点方向是什么？是否有计划在养老金融、绿色金融等新兴领域加大布局？在行业监管趋严背景下，中国平安是如何保持差异化竞争优势

势？

[答] 贫民窟的大富翁：

年报里面都有的：中国平安坚持稳中求进工作基调，坚决落实“聚焦主业、增收节支、改革创新、防范风险”十六字经营方针，深入推进“综合金融+医疗养老”双轮并行、科技驱动战略，推动全面数字化转型和三省服务工程。医疗养老生态圈建设，主要是医疗健康、居家养老和高端养老三个增值服务。

[问] 祥和的财富小火车站：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival

说：各位大佬，我有以下几个问题需要向各位提问：1、中国平安在过去一年中坚定推进“综合金融+医疗养老”双轮并行战略，请问这一战略在未来几年内将如何进一步深化和拓展？有哪些具体的规划或目标可以分享？2、平安的寿险及健康险业务在过去一年里实现了回升向好，新业务价值显著增长。请问这一增长背后的主要驱动力是什么？未来如何保持这种增长势头？3、科技驱动是中国平安的重要战略之一。请问公司在人工智能、大数据等前沿技术的应用上有哪些最新的进展或突破？这些技术如何助力公司提升运营效率和客户服务质量？4、从长期投资的角度来看，中国平安具有哪些独特的优势？对于投资者而言，公司目前的估值水平是否合理？未来有哪些因素可能影响公司的股价表现？5、在当前复杂多变的市场环境下，中国平安如何有效管理风险，确保业务的稳健发展？公司在风险管理方面有哪些独特的经验或做法可以分享？6、中国平安一直强调坚守为民初心，积极履行社会责任。请问公司在过去一年中在社会责任方面有哪些具体的举措或成就？未来在这方面有何规划？

[答] 贫民窟的大富翁：

年报里面都有，你看一下图片。医疗健康方面主要是针对中高端个人客户服务和大中型企业客户服务，养老服务方面主要是居家养老和高端养老。增值服务基本上都是锁定高价值客户，这才是聪明的做法。

从业务角度出发，给大家推荐一下平安家医的服务，2024年，“平安家医”会员覆盖超1,400万人，家医年人均使用频次达5次，为保单用户提供专业持续健康关

怀，院前提供7X24小时秒级问诊，精准推荐名医名院，协助预约挂号；院中提供省心省时的“就医宝典”，专人全程陪诊陪护；院后定制“康复指南”并随访复诊，实现“院前精准就医、院中高效治疗、院后安心康复”，满足客户“小病、慢病、大病和疾病”全周期管理服务需求。这个产品非常强大，可以很好满足中产阶层及以上的健康服务需求。

平安健康不断整合优质医疗养老服务资源，打造“四到”服务网络，规模效应带来服务性价比提升和成本节约，在赋能集团金融主业的同时，也将成为长期利润中心。[查看图片](#)

[问] 潜居先生：

对[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#)

说：想问问各位嘉宾，如何让管理层提高关于股票权益类资产在A股的比例，目前7.6%太少，希望能到20%以上，希望各位嘉宾说说自己的看法。还有就是如果提供比例买那些公司股票最好？

[答] 朱酒：

市场总是有波动的，在上行阶段，大家都盼望着权益类资产占比越多越好，但下行周期呢？

买保险股，重要的是稳定，而不是弹性，这是平安有很多数年、十数年长期持有者的原因。

以当前的形势而言，保险公司在债券收益率低迷的大环境下，加大股票投资的比例是大趋势。当下市场上还有很多股息率超过5%的绩优股，最近几个月，明显感觉到平安在加快权益类资产配置的速度了。

至于一定要达到多少比例，个人理解最好不设规模目标，有合适的才买，不能因此降低投资标准。

[问] 圣诞球：

对[@朱酒](#)，[@估值的救赎](#)，[@贫民窟的大富翁](#)，[@二马由之](#)，[@东先生](#)，[@estival](#)

说：请问：1、中国平安在医疗养老领域有哪些布局和成果？2、中国平安

的分红政策如何？中国平安的股价表现如何？未来有何展望？ 3、面对未来，中国平安有哪些战略规划和发展前景？ 以上，谢谢！

[答] 贫民窟的大富翁：

中国平安在医疗养老领域的布局和成果可以从以下几个方面进行概述：

医疗健康领域布局和成果构建医疗健康生态圈：

中国平安已实现国内百强医院和三甲医院100%合作覆盖，合作健康管理机构数超10.4万家，合作药店数达23.5万家，全国药店覆盖率超35%。通过整合国内外优质资源，打造旗舰互联网医疗平台和自营医疗机构，提供“到线、到店、到家、到企”的“四到”服务。

平安健康平台：

平安健康是平安集团医险协同模式的重要组成部分，以家庭医生及养老管家为两大服务枢纽核心，打造一站式的“医疗+养老”服务平台。2024年，平安健康实现营业收入48.08亿元，净利润0.81亿元；其家庭医生会员服务品牌“平安家医”会员覆盖超1400万人，年人均使用频次达5次。

科技赋能：

截至2024年12月31日，平安集团累计获得人工智能国内外竞赛冠军30项，专利申请数累计达55,080项，位居国际金融机构前列。沉淀海量数据训练大模型，持续深化金融和医养领域垂直领域大模型的建设，积累30万亿字节数据。

养老服务领域布局和成果居家养老服务：

截至2024年末，平安居家养老服务累计签约服务供应商超150家，上线数百项十维居家养老服务，覆盖全国75个城市，累计超16万名客户获得居家养老服务资格。围绕“医、护、住、乐”的四大养老场景，公司持续推进联体建设，牵头建立标准化的产品和服务体系。

高端养老社区：

平安高品质康养社区项目已布局5个城市，均陆续进入建设阶段，上海及深圳项目拟于2025年下半年正式开业。

客户价值提升：

截至2024年末，近63%的客户同时享有医疗养老生态圈提供的服务权益，其客均合同数约3.37个、客均AUM约5.99万元，分别为不享有医疗养老生态圈服务权益的个人客

户的1.6倍、3.8倍。

[问] 圣诞球：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival
说：请问： 1、中国平安在医疗养老领域有哪些布局和成果？ 2、中国平安的分红政策如何？中国平安的股价表现如何？未来有何展望？ 3、面对未来，中国平安有哪些战略规划和发展前景？ 以上，谢谢！

[答] 贫民窟的大富翁：

中国平安在面对未来时，制定了多项战略规划，主要集中在以下几个方面：

综合金融战略 深化综合金融模式：中国平安将继续推进“一个客户、多个账户、多种产品、一站式服务”的综合金融解决方案，提升客户经营效率，实现个人客户数、客均合同数和客均利润的持续增长。**增强协同效应：**通过共享客户资源、信息数据和销售渠道，平安将为客户提供更加便捷和高效的金融服务体验，进一步巩固其核心竞争力。

医疗养老战略 扩展医疗养老服务网络：平安计划在未来将医疗养老服务扩展至100个城市，为100万人次提供服务，并力争为寿险业务带来超过100亿元的新业务价值。**构建全方位服务体系：**通过整合医疗、养老、金融等资源，平安将打造全方位的医疗养老服务体系，包括高端养老社区、居家养老服务以及互联网医疗平台等。

数字化转型 全面数字化战略：中国平安将加速推进人工智能与大数据平台的深度融合发展，建设“数字化经营、数字化运营、数字化管理、数字化营销、数字化服务”五大体系，提升效率和客户体验。**科技赋能：**通过自研垂直AI大模型和大数据分析，平安将深化在金融科技和医疗养老领域的布局，推动业务流程的智能化和自动化。

财务表现与投资策略 稳健的财务表现：2024年，平安实现归属于母公司股东的净利润1266.07亿元，同比大幅增长47.8%，营业收入10289.25亿元，同比增长12.6%。**保险资金投资：**平安将继续坚持价值投资、穿越周期的稳健配置策略，积极回应国家政策，推动长期资金入市，提升投资收益。

[问] 温柔致富小馨宝：

对 @朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生 @estival

说：

- 1、好行业好企业好管理的中国平安，现在是否已经到达了安全买入的好价格？
- 2、老龄化背景下，中国平安在重疾险为代表的健康险发展空间有那些优势？
- 3、面对日益增长的新能源车，中国平安如何发挥保险行业龙头效应，进一步做优车险业务（优惠力度比友商小太多了）？

[答] 二马由之：

回答一下第二个问题。

公司实现百强及三甲医院100%覆盖，超3.6万家合作医院；

公司基于以北大国际医院为核心的内外部优质医疗资源，搭建线上、线下一体化，7*24销售全天候的家庭医生体系。

在集采控费政策之下，集采政策推动医保“广覆盖，保基本”边界更加清晰化，商保需承接丙类目录自费药械、高端疗法（如质子重离子）和就医体验升级需求。中产及富裕家庭对于高质量医疗的需求将推动医疗行业成为未来中国第一大产业。

目前中国人均医疗支出远低于发达国家水平，预计未来将持续增长，《健康中国2030规划纲要》预计2030年中国健康服务总规模将达到16万亿。

[问] 曼纳海姆防线：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival

说：请问一下： 1.为什么平安在业绩大好的背景下股价表现相对平淡？ 2.深化“综合金融+医疗养老”战略，以及探索将医疗健康养老布局扩展至香港对未来影响如何？ 3.险资入市长期来看将如何影响保险行业的未来生态？

[答] 贫民窟的大富翁：

险资入市长期来看将对保险行业的未来生态产生深远影响，主要体现在以下几个方面：

1. 优化资产配置，提升投资收益险资入市将使保险公司能够更灵活地调整资产配置，减少对固定收益类资产的依赖，增加对权益类资产的投资。这不仅有助于提升整

体投资收益率，还能通过多元化投资降低风险。例如，太平资产相关负责人表示，推动保险资金入市有助于保险资金加大对优质高分红公司的投资力度，优化资产配置，有效增厚投资收益。

2. 增强市场稳定性，促进价值投资险资作为长期资金，其入市将有助于平抑市场波动，提升市场的稳定性。清华大学国家金融研究院院长田轩指出，险资入市将增加市场流动性，提升市场交易的活跃度，从而提振市场信心，并引导市场更加注重价值投资，优化市场结构。

3. 支持实体经济，推动产业升级险资入市将为实体经济提供稳定的长期资金支持，促进企业创新和新兴产业发展。中国平安总经理谢永林表示，公司将积极担当耐心资本，为新质生产力提供强有力的投融资支持，关注并支持半导体、新能源、AI科技等产业发展。

4. 提升行业竞争力，促进产品创新随着投资收益的提升，保险公司有望推出更具吸引力的保险产品，增强市场竞争力。同时，险资入市将推动保险产品创新及多样化，满足不同消费者的需求。例如，分红险等产品的吸引力可能因险资入市带来的高收益而提升。

5. 加强风险管理，提升长期投资能力险资入市将促使保险公司加强风险管理，优化投资决策流程，提升长期投资能力。中国太保表示，通过拉长考核周期，保险资金能够在市场短期波动中保持战略定力，专注于长期价值的创造。

6. 促进资本市场与保险业的良性互动险资入市将推动资本市场与保险业形成良性互动，增强资本市场稳定性和抗风险能力，同时为保险资金提供稳定的长期投资渠道。中国人民大学财政金融学院教授许荣指出，推动险资入市是保险资金与资本市场互相促进、协同发展、形成良性互动的重要举措。

[问] 何沧海：

对[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#)

说：请问中国平安的保险业务增长这么快，市场份额如何？中国平安的保险业务增长这么快，市场份额如何？

[答] 朱酒：

经营规模国内第一，全球保险集团品牌价值第一。

[问] cash_king789:

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival

说：三个问题1、相较于其他竞争者而言，包括国寿人保、泰康、友邦、中意等不同类型机构，平安的业务模式有无任何独特之处？2、您如何评估看待平安现任管理层的领导能力和操守？3、我国保险市场未来发展空间还有多大，请结汇具体数据或例证说明。谢谢！

[答] 贫民窟的大富翁：

整体增长趋势：安联集团预计，中国保险市场未来十年保费收入年均增速将达到7.7%，到2033年保费收入将达到11.8万亿元，巩固其全球第二大保险市场的地位。国内扩张：到2030年，中国保险市场规模有望增长至当前的4倍以上，达到15-17.5万亿元，其中健康险增速最快，年增长预计在15%左右。具体数据：2025年中国保险市场保费规模有望达到7.2万亿元，同比增长率稳定在8%至10%之间。

驱动因素 收入提升：2030年中国家庭可支配收入预计翻倍，达到8.4万元/年，中产人群占比扩大至50%，推动保险消费需求增长。人口结构：老龄化加剧，55岁以上人口增长36%，家庭消费重心转向养老与健康，保险渗透率将从目前的3%提升至7.4%。政策支持：政策引导行业高质量发展，推动保险产品创新和服务升级，如个人养老金制度的全国推广将激发商业年金险需求。

细分领域增长亮点 健康险：政策与需求双轮驱动，2030年商业健康险市场规模预计达2.2万亿元，成为社保的重要补充。寿险与养老险：分红险因兼具保障与收益属性，将逐步取代传统寿险成为主流，并融入养老保险设计。财产险：新能源车险与结构优化，2030年新能源车渗透率或超50%，保费增速显著高于传统车险。

技术驱动 智能化转型：AI大模型将重塑产品设计、风险评估和服务交付，推动行业从“人力密集型”转向“智能密集型”。数据与生态竞争：未来竞争核心转向算法精度与数据应用能力，如利用健康数据开发定制化健康险，或通过车联网数据优化车险定价。

[问] 勇攀高峰TOP:

对 @朱酒, @估值的救赎, @贫民窟的大富翁, @二马由之, @东先生, @estival 说: 为什么中国平安在发展过程中面临诸多挑战, 例如寿险业务增长乏力, 2024年上半年新业务价值同比增长仅为11%。未来有什么创新举措? 如何应对ai结合的发展趋势?

[答] 贫民窟的大富翁:

技术研发与专利积累:

截至2024年12月31日, 平安集团累计获得人工智能国内外竞赛冠军30项, 专利申请数量累计达55,080项, 位居国际金融机构前列。平安在视觉、听觉、大数据等方面形成了五大实验室, 并在美国硅谷设有实验室, 确保持续站在AI科技的前沿。

AI在金融领域的应用:

智能客服: 2024年, 平安AI坐席服务量约18.4亿次, 覆盖平安80%的客服总量, 快速响应、服务消费者。智能核保与理赔: 平安寿险通过智能核保、智能理赔, 实现93%的寿险保单秒级核保, 闪赔服务平均支付时效仅8.4分钟。风险控制: 平安产险利用智能化手段为藏系牛养殖提供保障, 通过数字化和区块链技术提升风险识别能力。

AI在医疗健康领域的应用:

平安好医生: 利用AI技术为用户提供精准的医疗咨询和健康管理服务, 构建多模态大模型, 打造12个系列的业务模型群, AI赋能医疗全流程业务场景。AI辅助诊疗系统: 自主研发的AI辅助诊疗系统已覆盖超过2,000种疾病的诊断知识, 智能推荐准确率达99%, 辅助诊断准确率在95%以上。

AI在其他领域的应用:

智慧城市: 通过打造“智慧城市大脑”, 平安助力政府提升城市治理效能, 促进公共服务均等化。应急管理: 开发了“平安大模型”, 提供多模态能力接入, 支持用户在应急管理领域的相关知识问询、隐患分析、法规查询等。

[问] 沐言zz:

对 @朱酒, @估值的救赎, @贫民窟的大富翁, @二马由之, @东先生, @estival 说: 对于政策要求的险资入市的布局、策略、目标以及进行的程度和规模是怎么

样的？

[答] 贫民窟的大富翁：

已经上报了计划，正在内部准备中

[问] 与优秀人士为伴：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival

说：请问各位，平安核心竞争力在哪里？可持续发展吗？目前平安估值是否合理？

[答] 贫民窟的大富翁：

核心竞争力

综合金融与医疗养老双轮驱动：

中国平安通过“综合金融+医疗养老”双轮并行战略，构建了“一个客户、多个账户、多种产品、一站式服务”的金融解决方案，提升了客户经营效率和体验。在医疗养老领域，平安已覆盖3,100万付费用户，居家养老服务覆盖75个城市，形成了显著的差异化竞争优势。

科技赋能：

平安在AI和数字化转型方面投入巨大，拥有超2.1万名科技开发人员和超3,000名科学家，专利申请数累计达55,080项。通过智能核保、智能理赔、AI坐席等服务，平安显著提升了运营效率和客户体验。

品牌价值：

中国平安连续九年蝉联Brand Finance全球保险品牌价值第一，品牌价值高达336亿美元，体现了其在全球保险市场的领导地位。

[问] 无铭小卒：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival

说：各位大佬对年报的资管业务亏损怎么看？25年还会继续计提吗？

[答] 二马由之：

25年是否还有计提不清楚，但是预计对比24年会继续收窄。

[问] 1392和：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival
说：您好，平安4季度利润缩水，是因为资产减值，还是因为降低了投资假设导致的？

[答] 二马由之：

资产减值的影响要多一些，看资管业务就很明显了。四季度产生了约90亿亏损。

[问] 价值发现姬：

对@朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生 @estival
说：请问嘉宾，中国平安的派息政策连续13年保持增长，这对长期投资者来说是一个积极的信号。公司未来在派息政策上是否有进一步的计划或承诺？

[答] 朱酒：

从过去这十几年的情况来看，平安是非常注重股东回报的，包括2023年经营压力比较大的时候，还是保持了分红额度。这方面，我个人有信心，也是我长期跟踪的重要原因。但分红比例可以承诺，没有谁会承诺分红额度的。路遥知马力，看看平安过去这些年在派息上的表现吧，这是最好的说明。

[问] 只需要五次：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival
说：我有如下问题希望向嘉宾们请教： 1.2024年净投资收益率降至3.8%，同比下降0.4个百分点，在长期利率下行趋势下，公司如何提升和稳定净投资收益率，以应对长期资产收益压力？ 2.寿险及健康险业务新业务价值增长28.8%，但其营运利润占比下降至79.6%。这是否意味着依赖存量保单释放利润的模式面临挑战？公司将如何平衡新业务拓展与存量业务维护，以实现可持续增长？ 3.在“综合金融+医疗养老”双轮并行的战略下，医疗养老生态圈建设投入周期长、回报慢。公司如何确保

有足够的资金支持其发展，同时又能避免对短期现金流造成过大压力？ 4.面对人口老龄化加速和寿险需求的变化，公司在寿险产品创新和服务优化方面有哪些具体计划，以更好地满足客户的养老和保障需求？ 5.近段时间以来，公司举牌增持银行股，未来除了银行股，公司在资产配置方面还有哪些规划？会如何根据市场变化和自身战略调整投资组合？

[答] 估值的救赎：

- 1.面对宏观经济增速放缓，市场利率下降。平安能做的是拉长资产久期，减少资产负债久期差。买入低估值高分红的蓝筹股。目前明牌的就是银行股，当然也会包括其他行业的低估值高分红的股票。
- 2.中国平安保险合同服务边际余额还在继续下降这一指标反转应该要靠其基数降低到一定程度，其销售能力增长到一定程度才会逆转。
- 3.对于医疗，平安集团是背后的整合者，不是执行者。
- 4.随着中国人口老龄化进程的加快，养老服务需求急剧增长。预计到2030年，中国65岁以上人口将占总人口的20%以上，到2035年，银发经济规模有望达到30万亿元，占GDP的10%。在“9073”养老格局下（即90%居家养老、7%社区养老、3%机构养老），养老服务行业面临高质量一站式医疗、健康和养老服务供给不足的问题，尤其是居家养老服务水平亟待提升。
- 5.平安并未透露具体还会买什么股票，总体方向是低估值高分红的蓝筹股。目前仅有银行股是相对来说比较明牌的股票。而且在港股银行股股息率还在5%以上依然还可以买。

[问] 钓鱼蜜-布莱恩特：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival 说：平安100什么时候到

[答] 朱酒：

早晚能到，中午不行，午休

[问] 一生何求1980：

对@朱酒 @估值的救赎 @贫民窟的大富翁 @二马由之 @东先生 @estival 说：

合同服务边际摊销基础近两年持续减少，对未来营运利润的影响以及未来什么情况下可以正增长？

[答] 二马由之：

24年，我们看到同口径下，新业务价值对比增长了28%。受投资收益假设变更（从4.5%调整到4%），导致型业务价值明显下降。进而也影响了合同服务边际。但是投资收益假设下调到4%，也基本上到底了。未来，如果新业务价值正常增长，这一块对于营运利润的影响就变正了。

[问] 只需要五次：

对 @朱酒，@估值的救赎，@贫民窟的大富翁，@二马由之，@东先生，@estival

说：我有如下问题希望向嘉宾们请教： 1.2024年净投资收益率降至3.8%，同比下降0.4个百分点，在长期利率下行趋势下，公司如何提升和稳定净投资收益率，以应对长期资产收益压力？ 2.寿险及健康险业务新业务价值增长28.8%，但其营运利润占比下降至79.6%。这是否意味着依赖存量保单释放利润的模式面临挑战？公司将如何平衡新业务拓展与存量业务维护，以实现可持续增长？ 3.在“综合金融+医疗养老”双轮并行的战略下，医疗养老生态圈建设投入周期长、回报慢。公司如何确保有足够的资金支持其发展，同时又能避免对短期现金流造成过大压力？ 4.面对人口老龄化加速和寿险需求的变化，公司在寿险产品创新和服务优化方面有哪些具体计划，以更好地满足客户的养老和保障需求？ 5.近段时间以来，公司举牌增持银行股，未来除了银行股，公司在资产配置方面还有哪些规划？会如何根据市场变化和自身战略调整投资组合？

[答] 朱酒：

有些问题前面回复过了，单说一下医疗养老生态圈建设吧。

平安目前的线下布局，主要还是通过跟第三方合作，来发展推进的。毕竟优质的医疗资源可遇不可求，北大医疗是一个机会，并不好复制。目前北大医疗已经实现盈亏平衡了，体现了当初的决策价值。

影响线下布局速度的重要因素，是各个城市的第三方发展程度不一样，经济强市好一

些，但很多地方也是因为缺少合乎标准的第三方，不得不放慢速度。
从现金流角度来说，这方面对平安的影响并不大，更多是需要管理精力的倾斜。

[问] 球友福利：

h4>>>点击进入访谈<</h4>3月19日，中国平安公布2024年年度业绩，实现归属于母公司股东的营运利润1,218.62亿元，同比增长9.1%；归属于母公司股东的净利润1,266.07亿元，同比大幅增长47.8%；营业收入10,289.25 亿元，同比增长12.6%。拟派发2024年末期股息每股现金人民币1.62元，派发全年股息每股现金人民币2.55元，同比增长5%，基于归母营运利润计算的现金分红比例为37.9%，分红总额连续13年保持增长。

过去一年，中国平安坚守为民初心、聚焦金融主业，坚定不移推进"综合金融+医疗养老"双轮并行、科技驱动战略，整体经营业绩保持稳健，核心业务回升向好，交出了一份稳中有进、战略深化、改革创新的高质量发展答卷。

那么，中国平安的年报该如何解读？本次财报还有哪些亮点？又该如何展望中国平安的投资价值？本期我们邀请到[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#) 做客雪球访谈，和大家共同探讨，快发起提问吧！

访谈主题：全球孤品，复苏之年-中国平安的投资价值如何看？

本场嘉宾：[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#)

访谈时间：3月24日 16：00-17：00

【提问有奖】

1. 点击雪球访谈页面地址在评论留言区提出你想问的问题；
 2. 将雪球访谈页面所提问题截图，回到本帖并且粘贴到评论区；
- 福利哥已准备好红包奖励，期待看到大家的优质提问！

h4>/h4>

[答] 朱酒：

回复[@三公里的菜市场](#)：科技应用，对金融服务的效率提升是立竿见影的，具体数据请阅读年报11页。

现在的AI就像当年的互联网，已经是基础设施，每家大企业都会在上面倾注大量的财力、物力、人力。年初DeepSeek开源，为各企业提升效率做了很大贡献，平安也在接入。

从保险业、银行业的经营流程来看，AI的价值是非常明显的，以后会有大量工作不需要人力了，这对人工成本较高的金融行业来说，可以直接大幅压降成本。//[@三公里的菜市场](#):回复[@球友福利](#):[@朱酒](#) [@估值的救赎](#) [@贫民窟的大富翁](#) [@二马由之](#) [@东先生](#) [@estival](#) 近年来，中国平安在科技赋能和数字化转型方面投入巨大，这些举措对其运营效率、客户体验以及盈利能力产生了怎样的影响？从投资角度来看，这些变化是否为公司带来了新的增长机遇和竞争优势？谢谢

(完)

以上内容来自[雪球访谈](#)，想实时关注嘉宾动态?立即[下载雪球客户端](#)关注TA吧!

没别的 就是比人聪明



雪球

聪明的投资者都在这里